

COMO HACER LA RED DE NEGOCIOS MÁS GRANDE DEL MUNDO

**Sea Libre, Maneje Su Tiempo y
Dinero.**

WILLIAM ARBEY GOMEZ

Publicado por Mega visión Editores, una División de
ENTRENAMIENTOS AVANZADOS S.A.S Derechos reservados
Departamento de capacitación. Copyright. Ley 23 de 1982
Bogotá D.C, Colombia, Suramérica, diciembre de 1999
Primera Edición: Septiembre de 1999
Segunda Edición: Octubre del 2000
Tercera Edición: Febrero del 2005
Cuarta Edición: Abril del 2014
Quinta Edición: Julio del 2018

E-mail: Esposiblehacerlo@hotmail.com,
Calle 69 # 11 A – 82 Chapinero
Tel:(571) 6065588 – 2129282 Celular: 3175131500 - 3175131477

Impreso en Colombia
Por Mega Visión Editores
Prohibida la reproducción total o parcial de esta obra sin autorización
Escrita del autor. Todos los derechos reservados a nombre de William
Arbey Gómez Rojas.

**CÓMO DESARROLLAR LA
RED DE NEGOCIOS MÁS
GRANDE DEL MUNDO**

**UNASE AL GRUPO DE
ENTRENAMIENTOS
AVANZADOS**

**SEA EMPRESARIO, SEA
LIBRE**

**SEA INDEPENDIENTE
MANEJE SU PROPIO TIEMPO
ALCANSE EL TRIUNFO**

El programa de Entrenamientos Avanzados es la organización de redes de mercadeo de libre empresa, que enseña y capacita a sus afiliados a formarse como vendedores independientes a través de la comercialización y distribución de productos que lleva al público por medio de una completa asesoría y capacitación para su máxima satisfacción.

Como afiliado al plan de compensación tu gozas de las ventajas especiales que aumenta marcadamente tus probabilidades de éxito, mediante la alta tecnología de nuestro producto y conferencias; entrenamiento que durante 4 semanas tu disfrutas, conociendo como mejorar tu vida en el área financiera.

WILLIAM GÓMEZ dice “Todo deseo, sueño y visión que nos llega lo podemos hacer realidad. Porque somos creados con la capacidad de desarrollar la habilidad para lograr lo que sea”

Entre las principales ventajas del plan de compensación, está la que tú recibes instrucciones paso a paso para el uso de tu propia organización de redes de mercadeo.

Este sistema se desarrolló para quienes toman en serio la decisión de forjar un negocio exitoso, si tú te apegas a él estrictamente, habrás avanzado mucho en tu trayectoria hacia el éxito, en el mundo de la libre empresa, en solo 4 semanas tu logras entender por qué toda trayectoria exitosa se inicia como un buen plan.

COMO LOGRAR QUE EL PROGRAMA FUNCIONE PARA TI

El programa de capacitación y entrenamiento de Entrenamientos Avanzados, se ha diseñado cuidadosamente para apoyarte a ti en la construcción de un negocio de éxito.

Durante las primeras 4 semanas, tendrá información importante sobre nuestra organización y sobre la manera en que tú puedes desarrollar tu negocio.

Recuerde que para que el sistema funcione para ti, es necesario que primero tú funciones con el sistema.

LIDERAZGO DE TU NEGOCIO

El ser uno, la fuente de liderazgo para un negocio, se constituye en un reto personal; en especial cuando se trata de llenar formularios, llevar archivos y mantener al día la lista de nuestra organización.

Los apuntes que te comunicaremos cada semana, son un apoyo para que tú manejes tu negocio de manera eficiente, aprovechando todo el tiempo que te brindamos para tu crecimiento.

Estas reuniones se concentran sobre cómo se comparte la oportunidad de negocios y se desarrolla un equipo sólido de mercadeo. Tú tendrás la oportunidad de aprender los funcionamientos del liderazgo, que le permitirán dirigir a tus nuevos patrocinados o vendedores a lograr sus propios sueños.

LA FORMULA PARA EL ÉXITO PERSONAL

Todo ser humano se mueve sobre la base de una de las fórmulas básicas de la vida. La fórmula del éxito o la fórmula del fracaso.

La fórmula del fracaso es muy sencilla. Unos cuantos errores de juicio repetidos días tras día, con el tiempo, el peso de nuestros errores de juicio tantas veces repetidos, como el dejar las cosas para después, el realizar esfuerzos a medias sin hacerlo a fondo, o el omitir la acción cuando se ha tenido una buena idea siempre nos lleva al fracaso.

La fórmula para el éxito es también muy sencilla, unas cuantas disciplinas básicas ejercidas día tras día. Lo único que el éxito nos exige es intensidad y constancia en nuestras actividades, es esencial contar con un buen plan y resulta siempre y cuando actuemos.

Tenemos que alimentar nuestro plan con llamadas, visitas, reuniones, entrenamiento y entusiasmo.

Cada día debemos actuar de conformidad con nuestro plan, logrando así lo que sea, ya que de lo contrario inevitablemente llegaremos a la desilusión y a la frustración.

“EL ÉXITO ESTA EN TODOS NOSOTROS Y LO EXPERIMENTAMOS CUANDO LO CONCEBIMOS EN NUESTRA MENTE Y LO HACEMOS REALIDAD CUANDO LO PENSAMOS”

Es fácil realizar las labores que se les piden, es igual de fácil dejar de realizarlas; es fácil cumplir con nuestras metas semanales, es igual de fácil jamás cumplirlas, es fácil hablar con la gente todos los días, es igual de fácil dejar de hablar con ellos, si lo analizamos a fondo veremos que tanto el éxito como el fracaso son fáciles de lograr y, sin embargo, la diferencia entre el logro de lo uno y del otro, es aplastante.

PARA TRIUNFAR SE REQUIERE DE UN PLAN, PARA FRACASAR NADA SE REQUIERE

Con el tiempo, un buen plan combinado con una actividad intensa y constante, nos conducirá siempre al buen resultado. **CUANTO MÁS INTENSO Y CONSTANTE SEA NUESTRO ESFUERZO, MAS INCREIBLE SERA EL RESULTADO.**

El Ser humano es grande cuando se atreve a soñar, Todo pensamiento grande en una mente grande se hace realidad. Cuando sus sueños, sus ideales, sus esperanzas, sus planes, son tan fuertes y claros se alcanzan.

La diferencia de aquel que tiene resultados es que se atreve a soñar, el soñador siempre deja huella. El hombre sueña y el sueño al cumplirse es el que forma al hombre.

UNA OPORTUNIDAD PARA TODA LA VIDA

Los peores días, de quien tiene un negocio propio siempre serán mejores que los mejores días de quien trabaja para otro.

Si se le da la oportunidad de escoger, la mayor parte de las personas prefieren trabajar por su propia cuenta y nunca para otros, es un instinto en la gente capaz y creativa, querer ser los amos de su propio destino. Están dispuestos a aceptar el riesgo, a cambio de la **POTENCIALIDAD** de una recompensa.

Al trabajar para otros, estas personas sienten que han perdido el control, se sienten limitados, restringidos, en una sola frase **¡sienten que son propiedad ajena!**

Toda persona que trabaja para otro, trabaja con sueños y metas prestadas, siempre tiene a alguien que les dice a qué horas se acuesta, a qué horas se le levanta, que ropa viste, que vacaciones tiene, que carro usa.

Quien trabaja para sí mismo, trabaja con metas y sueños propios, si es constante y se esfuerza, alcanza todo lo que se propone. Es quien decide su carro, sus vacaciones, su ropero, normalmente tiene libertad de tiempo y dinero, es feliz.

El emprender un negocio propio normalmente exige mucho capital, además de requerir el compromiso de todo nuestro tiempo, entonces ¿Cómo puede una persona que como único activo tiene su deseo y decisión de emprender su propio negocio?

El programa de capacitación de Entrenamientos Avanzados nos da una solución a este dilema, llega a ser extraordinariamente atractivo y con grandes recompensas, permite que una persona inicie su propio negocio, dedicando parte de su tiempo e invirtiendo mínima cantidad de dinero.

Desde el primer día, tú puedes extender tu negocio de un extremo a otro del país, tu oportunidad de crecimiento es inmensa... como lo es también la potencialidad de sus ganancias.

También ofrece una oportunidad sin igual de negocios a otras personas que tengan el deseo y la capacidad que se necesita para lograr el éxito, pero que han carecido de un mecanismo, que les permita poner a trabajar su capacidad fuera de lo común.

Cuando se combinan estos factores tan especiales; como un concepto innovador en la mercadotecnia, son miles de personas las que se enteran al mismo tiempo de la existencia de nuestro sistema, de nuestros productos y de la oportunidad de negocio, en fin, para quienes tienen espíritu emprendedor ha llegado el momento de actuar, las oportunidades te llegan precisamente cuando tú estás preparado a recibirlas. De lo contrario otra persona que si está preparada la toma. Esta es auténticamente una de esas oportunidades sin paralelo en la historia.

QUÉ TIENEN LAS PERSONAS DE ÉXITO.

Todas las personas de éxito, tienen tres cosas en común:

1. Actitud mental positiva.
2. Viven enfocados en sus metas.
3. Están auto motivadas.

¿Cómo consiguen la información y la habilidad necesaria para alcanzar el éxito?

- 1.- Capacitándose en seminarios, talleres, conferencias, reuniones, etc.
- 2.- Leyendo libros, revistas, periódicos, videos, Internet, etc.
- 3.- Asistiendo a escuelas, institutos, universidades, etc.

La motivación, nos da el ímpetu y el entusiasmo para actuar en nuestras vidas.

Todo lo que tú esperes adquirir y lograr en la vida, será el resultado de la cantidad de acción que tú le pongas a tus deseos, ambiciones y hábitos.

Esto por lo general está representado en incentivos basados en recompensas, bonificaciones, viajes, concursos, comisiones, aumentos, promociones, que nos llevan al **ÉXITO**, que es la realización progresiva de metas personales, predeterminadas y meritorias, ya que la **MOTIVACIÓN** es el incentivo para **ACTUAR**.

Cómo te clasificas tu mismo.
Subraye.

- **E**spiritualmente: muy mal, mal, regular, bien, muy bien, **Excelente**.
- **F**ísicamente: muy mal, mal, regular, bien, muy bien, **Excelente**.
- **F**amiliarmente: muy mal, mal, regular, bien, muy bien, **Excelente**.

- **S**ocialmente: muy mal, mal, regular, bien, muy bien, **Excelente**.
- **P**rofesionalmente: muy mal, mal, regular, bien, muy bien, **Excelente**.
- **E**mpresarialmente: muy mal, mal, regular, bien, muy bien, **Excelente**.
- **F**inancieramente: muy mal, mal, regular, bien, muy bien, **Excelente**.

Investigaciones realizadas demuestran que la mayoría de los seres humanos llegamos a descubrir entre el 5% y el 15% de nuestras verdaderas habilidades.

Lo que significa, que estamos en deudas con nosotros mismos, hasta que desarrollemos nuestro propio **POTENCIAL AL MÁXIMO**.

LAS UNICAS LIMITACIONES, que tú tienes, son aquellas que tú mismo te impones a través de tu mente. Tú llegas hasta donde decides llegar, ves lo que decides ver, escuchas lo que decides escuchar, avanzas hasta donde deseas avanzar.

Recuerda “todo lo que tu esperas adquirir y lograr en la vida, es el resultado de la cantidad de acción que tu le pongas a tus deseos, ambiciones y hábitos.

Sabías que lo importante es la **REPETICIÓN CONTINUA Y ESPACIADA**, esta es la técnica educacional que convierte automáticamente las nuevas ideas en acción.

¿**Recuerdas algunas de estas respuestas?**

¿**Q**uién descubrió América?

¿**C**uál es la fórmula química del agua?

¿**Q**ué número sigue después de 7?

¿**C**uánto es 5 x 4?

¿**P**odría completar estos refranes?

El que mucho abarca.....

En el país de los ciegos, el tuerto.....

Genio y figura hasta.....

Más vale pájaro en mano....

¿Sabes porque las recuerdas? Porque fueron repetidas muchas veces por ti y escuchadas muchas veces repetir a otras personas.

La publicidad en general y la televisión en especial se encargan de esto.

¿**C**uándo tú ves o escuchas estas palabras, que se te viene a la mente?

Crecimiento y Superación Personal.....

Ford.....

Entrenamientos Avanzados.....

Ingeniería Humana.....

Palmolive.....

Sony.....

Colgate.....

Las investigaciones dicen que el 62% de todas las ideas son aceptadas, únicamente después que han sido presentadas 6 veces.

Esto es lo que sucede a una idea sin repetición.
Dásela a 100 personas...

- ...Después de 24 horas, 25 la han olvidado.
- ...Después de 48 horas, 50 la han olvidado.
- ...Después de 4 días, 85 la han olvidado.
- ...Después de 16 días, 98 la han olvidado.

El acondicionamiento mental **AFFECTA** nuestra manera de actuar.
Por eso voy a contarte algunas historias.

¿Ha visto alguna vez un circo de pulgas?

Bien, estos diminutos animales dan unos saltos tremendos, pero nunca más allá de una altura predeterminada. Cada pulga parece reconocer un tope invisible y sus saltos están restringidos por barreras que jamás se ven.

La pulga salta hasta cierta altura, ¿Por qué? Porque han sido amaestradas colocando un vidrio transparente como tope, cuando

ellas saltaban normalmente se chocaban contra el vidrio y después de mucho saltar y de mucho chocarse aprendieron que hay que saltar un poco menos que el tope para evitar seguir chocándose y cuando se decide quitar el vidrio, las pulgas siguen saltando hasta el tope predeterminado, porque ellas continúan observando estas limitaciones.

Muchos seres humanos siguen como las pulgas amaestradas, con pensamientos restrictivos, con topes mentales y se olvidan que las personas pueden romper el cristal que las restringe, las limitaciones que ellas mismas se han impuesto.

Vive como tú quieres vivir... libre, sin limitaciones mentales.

LA BARRACUDA Y EL PESCADITO

En un famoso acuario, colocaron en uno de los enormes tanques a una barracuda y un pequeño pez, separados por medio de una división de cristal.

Sin percatarse de la división, la barracuda sin demora atacó al pescadito, pero se topó con la división de cristal. Después de intentarlo varias veces y de golpearse repetidamente, finalmente desistió. Luego de un tiempo quitaron la división, pero la barracuda únicamente nadaba hasta donde antes estaba la división de cristal... porque seguía creyendo que la división todavía existía.

Muchas personas son así, avanzan hasta toparse con una barrera invisible y ya.

Dejan de avanzar, porque ellos mismos se han impuesto una barrera imaginaria.

El único límite que existe en la limitación y progreso de todo hombre es el que se impone a sí mismo.

EL ELEFANTE DE CIRCO

Un elefante puede sin dificultad alguna, levantar con su trompa un peso de más de una tonelada. Sin embargo ¿ha notado usted cuando ha ido al circo como estos enormes animales permanecen atados a una débil estaca?

El acondicionamiento se da cuando los elefantes son jóvenes y aún débiles los atan con una fuerte cadena de una pata a una estaca inamovible, sin importar cuánto luchen por liberarse, es imposible hacerlo, jamás pueden romper la cadena ni arrancar la estaca sin darse cuenta lo fuerte y grande que el elefante llegue a ser el sigue creyendo, mientras tenga la pata amarrada y vea la estaca junto a él, que le es imposible liberarse.

Muchos seres humanos, adultos e inteligentes, son como los elefantes de circo.

Están atados a sus pensamientos y acciones, ni se mueven y jamás ven más allá de donde les permiten llegar las limitaciones que se han impuesto a sí mismos.

Si te está sucediendo esto... decídete ahora mismo a desterrar las estacas que te atan... rompe las cadenas que te impiden moverte...

Conviértete en el hombre que puedes y deseas llegar a ser.

Ahora bien. Un estudio reciente ha revelado que:

- **3%** de la población esta súper bien económicamente.
- **10%** de la población vive bien económicamente.
- **60%** de la población simplemente se gana la vida.
- **27%** de la población necesita ayuda para subsistir

El grupo de 3% tiene metas específicas por escrito.

El grupo de 10% tiene algunas metas, generalmente en la cabeza.

EI RESTO tiene pocas o ninguna meta.

Porque el acondicionamiento mental positivo, requiere un **PROPOSITO O UNA META POR ESCRITO**, las metas lo mueven a reflexionar acerca de sus valores y a mirarse a sí mismo en relación a sus **ESPECTATIVAS**.

Tener las metas por escrito te ayuda a concentrarte, porque una vez que tú realmente decidas, que vas a alcanzar tus objetivos, puedes ver, oír y pensar sobre más **POSIBILIDADES** para alcanzarlas.

Tener las metas por escrito, crea un sentido de propósito y anticipación en la vida, es fácil mantenerte **ENTUSIASMADO** acerca de algo que en realidad es **IMPORTANTE PARA TI**.

Tener las metas por escrito incrementa tu amor propio, hay una satisfacción intensa y una confirmación de lo que uno es; al lograr un objetivo que uno se ha comprometido a **ALCANZAR**.

Tener las metas por escrito ayuda a tomar buenas decisiones, es más fácil decidir la acción a tomar si tu sabes de antemano lo que estas **TRATANDO DE LOGRAR**.

Tener las metas por escrito economiza tiempo y esfuerzo, porque si tú tienes metas bien definidas, es menos probable que te preocupes de actividades ajenas a tu propósito.

Tener las metas por escrito, ayuda a desarrollar confianza, por que cuando tu sabes a donde quieres ir y como lo vas a hacer, tienes más confianza en tus **HABILIDADES**.

Tener las metas por escrito, reduce los conflictos, sientes verdadera seguridad al saber lo que quieres lograr y como lo vas a **ALCANZAR**.

Tu siempre estas satisfecho de haber dado este paso al desarrollo de todo tu potencial porque te paga grandes dividendos en todas las áreas de tu vida.

Este programa de **Entrenamientos Avanzados**, está al alcance de toda persona que desee superarse y que esté dispuesta a invertir tiempo y esfuerzo en si mismo y en su futuro.

CÓMO CONSTRUIR TU ORGANIZACIÓN DE REDES DE MERCADEO A NIVEL MULTIPLE

Dentro de la distribución y comercialización de productos, existen básicamente las siguientes formas de mercadeo.

VENTAS DIRECTAS: Son aquellas donde unas personas llamadas vendedores, llevan o promueven el producto directamente a unos prospectos, posteriormente, llamados clientes, que compran el producto que ofrecen; Ejemplos: Ventas de enciclopedias, seguros de vida, baterías de cocina, productos de belleza, etc.

VENTAS AL DETALLE: Son aquellos lugares llamados tienda, droguerías, supermercados, depósitos, etc. Donde van las personas a comprar los productos que necesitan, este sistema es el más conocido por nosotros.

VENTAS POR CORREO: Son aquellas que se realizan a través de comunicaciones por correo, publicidad, periódicos, revistas, Internet, etc. Por medio de la cual solicitamos el producto que posteriormente llega a la casa u oficina.

TELEMERCADEO: Son las ventas que se realizan por medio de una llamada telefónica a una persona.

TELEVENTAS: Son las ventas que se realizan por medio de un comercial de televisión.

VENTAS EN LINEA O POR INTERNET: Comercio Electrónico, Son las ventas que se realizan a través de Internet

VENTAS A MULTINIVEL, NIVEL MULTIPLE ENTRENAMIENTOS AVANZADOS: Es el que vamos a estudiar en este LIBRO DE MANO, que consiste en consumir, compartir, distribuir y comercializar un producto, o servicio de excelente calidad, con o sin publicidad, en medios de comunicación, y se da a conocer persona a persona, por compartir y transmitir, la calidad del producto y se incrementa el porcentaje de rentabilidad para la empresa y todo el dinero que queda al eliminar la intermediación se reparte entre los distribuidores, vendedores o empresarios independientes.

La palabra **VENDER**, le gusta a quienes están trabajando en el área comercial.

En el **SISTEMA DE MULTINIVEL**, tu compartes algo que te sirve bien sea un producto o servicio.

COMO SON LAS COMPAÑIAS DE MULTINIVEL

Por lo general, las compañías que utilizan el sistema de mercadeo a multinivel, invierten mínimas cantidades de dinero en anunciarse, porque se hace exclusivamente, de persona a persona. Por este motivo disponen de más dinero para el desarrollo del producto. Y como resultado, usualmente ofrecen un producto de más alta calidad que el que encontramos en las tiendas, supermercados o ventas directas. Tú puedes compartir con tus familiares, amigos, etc. Un producto de alta calidad del mismo tipo de algunos que ya están usando, esto significa que tu reemplazas tus viejas marcas por algo que has descubierto y resulta ser mejor a través de tus propias experiencias.

Así que, jamás se trata de ir de puerta en puerta cada día y tratar de **VENDER** a desconocidos productos o servicios que ni siquiera usan. Tu compartes un producto de excelente calidad con tus amigos y conocidos, eso será, todo lo que tendrás que realizar dentro del mercadeo a multinivel, se llama **COMPARTIR**.

CUAL ES LA DIFERENCIA

Otra cosa que diferencia, las ventas directas, al detalle u otro tipo de ventas con el mercadeo a multinivel, es el **PATROCINAR, o RECLUTAR** y en definitiva nunca es lo mismo, ya que un vendedor gana un sueldo o una comisión por UNA única vez por la venta que realiza, en cambio en el mercadeo a multinivel, tu ganas a varios niveles un porcentaje por las personas que están en tu red u organización formada por ti, se le llama regalías.

COMO PATROCINAR

Tú patrocinas a alguien enseñándolo y capacitándolo; **COMO HACER** la misma cosa que tú estás haciendo, levantar su propio negocio.

Cuando tú patrocinas a una persona, se compromete a cumplir con ella, de lo contrario, tú solamente harás daño a esa persona que tú animaste a ingresar al sistema.

Todo lo que tú necesitas para el éxito, en tu organización de redes de mercadeo a multinivel, es el deseo de ayudar a otros a construir su propio negocio. Este libro de mano, será un instrumento muy valioso, que te enseña y capacita para formar con éxito tu propia organización.

COMO HACERLO

Es la **RESPONSABILIDAD** de todo aquel patrocinar, enseñar y capacitar a las personas que trae al negocio, todo lo relativo al mismo. Como empezar, como organizar, como ordenar sus productos, como levantar su organización, etc. Este **LIBRO DE MANO**, le enseña y le permite enfrentar esa responsabilidad.

El PATROCINAR es lo que hace que el sistema de mercadeo a multinivel CREZCA, a medida que tu organización crezca, tú estás construyendo la estructura que te permite convertirte en una persona de negocios independiente y exitoso. Tú eres tu propio jefe.

LA RANA Y EL TIGRE

En una isla, vivía una ranita muy tranquilamente, cuando de repente aparece un inmenso tigre y se queda mirando a la ranita, está al darse cuenta del hecho, le dice fríamente al tigre –oye tigre, estas pensando en comerme?, tu si sabes quién soy yo, yo soy la reina de este lugar-, el tigre la mira sorprendido, y la ranita continua diciendo, -si quieres comprobarlo te desafió a un salto haber quien llega más lejos, el tigre sabiéndose superior en esta apuesta, le dijo, -bueno empecemos- y se acomoda para dar un tremendo salto, en ese momento la ranita se acomoda detrás del tigre y le muerde la cola, el tigre da un tremendo salto, pero la ranita por el impulso prácticamente voló, el tigre voltea a ver a la ranita, pero esta desde mas adelante le grita -¡ oye tigre, mira estoy aquí, ya ves que te gané-, y el tigre sorprendido, ve a la ranita limpiarse la boca, ella le dice, -estoy limpiándome la boca de los pelos de un tigre que me comí ayer, en estos momentos el tigre se asustó y salió corriendo a toda velocidad y en el camino se encontró con un zorro que le dice: tigre, para dónde vas tan asustado? Y éste le cuenta lo que le acaba de suceder y el zorro suelta la risa y le dice: ¿tú si eres tonto, como se te ocurre que una rana te va a comer? Si quieres te acompaño donde la rana para que veas que jamás es ninguna reina y ni te va a comer, el tigre siguió asustado y le dijo que él nunca iba donde la rana, pero el zorro insistió y al final lo convenció diciéndole, si quieres amarremos nuestras colas, para que veas que nada te va a pasar, y se fueron en busca de la ranita, pero ésta, que estaba atenta, se imaginó los problemas que se le presentarían y le gritó a voz en cuello, oye zorro ¿Por qué te has demorado tanto en traerme al tigre para comérmelo? El tigre al escuchar las palabras de la rana entró en pánico y salió corriendo a perderse llevándose al zorro a rastras ya que estaba atado a su cola.

Moraleja: Hay seres humanos que son muy hábiles, que, como la ranita, pueden utilizar su audacia e inteligencia para salir de cualquier

problema que se le presente en la vida, y otros que, como el tigre, teniendo todas las oportunidades de ganar, terminan perdiendo hasta la camisa por temor de enfrentarse consigo mismos.

VENTAJAS DEL MERCADEO A MULTINIVEL

En las compañías dedicadas a ventas directas, tú trabajas para la compañía y si decides dejar esa compañía y trasladarte a otra área, todo se acaba y tiene que empezar de nuevo. En cambio, en todos los programas de mercadeo y multinivel que conozco, tu puedes trasladarte a otra área del país e incluso en varios países del mundo y seguir patrocinando a otras personas, sin perder el volumen de sus ingresos generados por el grupo que deja atrás, al contrario, te sirve de respaldo para tu nueva vida en otro lugar, donde iniciará tu nueva organización sin perder nada de la ya formada.

En los programas de mercadeo a multinivel, tu puedes hacer una buena cantidad de dinero en unas compañías más rápidamente que en otras, pero el hacer buen dinero, viene de levantar una buena organización, más que consumir y vender el producto, para sentirte seguro, tú puedes lograr un buen medio de vida con sólo **COMPARTIR** el producto, pero, hará una fortuna al construir una organización bien hecha.

Algunas personas, empiezan a trabajar en una compañía de mercadeo a multinivel, con la idea de ganar unos pesos adicionales al actual sueldo que reciben y empiezan consumiendo y compartiendo los productos, o servicios pero luego se dan cuenta que hacen más dinero si realmente forman una organización tomando en serio la construcción de su negocio propio.

¿CUAL ES EL PROPOSITO DE ESTE LIBRO?

Enseñarte aquello que requieres saber para tener la posibilidad de construir una organización y hacerlo rápido, para que desarrolles actitudes correctas y adecuadas hacia el mercadeo a multinivel. Si tú comprendes verdaderamente que es la organización de redes de mercadeo a multinivel, tú vas a poder patrocinar a más personas, con

conocimiento y seguridad. Si desarrollas el sistema de libre empresa, crearas redes con bases sólidas, entrenadas, capacitadas, concientizadas del éxito de esta forma el triunfo está asegurado.

El objetivo principal es: llevar a tu futuro patrocinado a una conversación general referente a los multiniveles y explicarle las diferencias sustanciales entre las ventas al detalle, ventas directas y mercadeo a multinivel, tú desde aquí estás preparando el camino para poder empezar a patrocinarlos en una organización de mercadeo a multinivel.

Mercadeo a multinivel es un excelente medio para un desarrollador o fabricante para colocar un nuevo producto o servicio, en el mercado sin necesidad de tener millones de pesos para invertir en publicidad y sin tener que entregar su producción a un comercializador mayorista, solo compartiendo el producto directamente de persona a persona y consumiendo el producto.

Tú tienes que saber que es absolutamente indispensable capacitar y enseñar, a tus patrocinados, tan pronto como los hayas afiliado en el programa. Tú debes desear que vayan por el camino correcto desde el primer día. Lo que esto hace es sacarles una idea de la cabeza, ya que en su mente germina el pensamiento de que salen a PATROCINAR al mundo para hacer rápidamente grandes sumas de dinero con el sistema de mercadeo a multinivel y volverse millonarios. Esto te ayuda también a ti, a comprender cuán importante es trabajar con tu gente a ayudarlos a triunfar y empezar bien.

COMO ORGANIZAR TU RED

Vamos a empezar viendo como enseñando a patrocinar, construimos una gran organización de redes de mercadeo a multinivel, conociendo como es la proporción geométrica que se forma con este programa.

Por ejemplo, si tú patrocinas a tres personas y luego les enseñas a tus patrocinados a patrocinar cada uno a tres personas hasta el cuarto nivel, tu verás lo que sucede.

TU

3

9

27

81

Total, de personas patrocinadas 120 y solamente patrocinaste a 3, pero hizo un buen trabajo al principio, aunque te parecía lento, pero internamente iba muy rápido.

Observe, que hay una verdadera diferencia con solo haber patrocinado en vez de dos a tres personas, una persona más, pasamos de treinta a ciento veinte personas en la red. Pero si patrocinamos a cuatro personas veamos lo que sucede.

TU

4

16

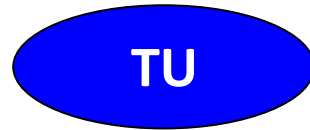
64

256

Total, de personas patrocinadas 340 con solo patrocinar 4 en forma directa.

Empezamos a darnos cuenta realmente de la cantidad de personas que tenemos en nuestra organización, con tan solo haber patrocinado a cuatro personas y haberles enseñado a que cada uno patrocine a cuatro personas, ya veo la diferencia tan sustancial; cuando patrociné a tres personas, al cuarto nivel llegue a 120 personas, pero con haber patrocinado a 1 mas, ósea 4 personas en el cuarto nivel llegue a 340 personas, realmente es fantástico este sistema.

Ahora veamos gráficamente que sucede si patrocinamos a 5 personas.



5
25
125
625

Esto se vuelve cada vez más interesante con tan solo haber patrocinado a 5 personas ya tengo en mi organización 780 personas, esto es equivalente a trabajar con cinco dedos, es decir, con una mano y ya somos poderosos con nuestra organización y podemos hacer todo lo que puede hacer una persona con una mano, coger, levantar cosas, escribir, pintar y hasta manejar, pero si aprendemos a manejar las dos manos y llegar a usar los diez dedos y las dos manos, en perfecta coordinación y armonía, lo que podemos hacer es realmente maravilloso. Y lo vamos a ver en el ejemplo que vamos a poner gráficamente para que puedas visualizarlos más fácilmente y escojas con cuantos dedos y manos quieres trabajar en la formación de tu multinivel.

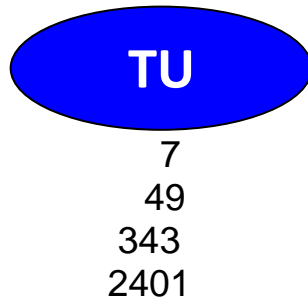
Ejemplo con seis personas patrocinadas.



6
36
216
1296

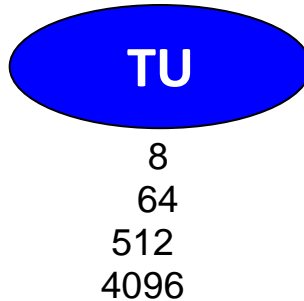
Total 1.554 personas en el cuarto nivel, patrocinando 6 en forma directa, hasta el cuarto nivel, pero con una buena duplicación, capacitación, entrenamiento, dedicación, constancia, disciplina, fe, paciencia, se logran objetivos grandísimos.

Ejemplo con siete personas patrocinadas.



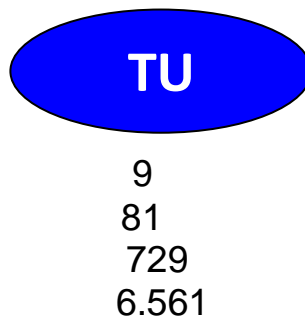
Ya tenemos un total de 2.800 personas afiliadas en la organización, patrocinando solo 7 y enseñando a que cada uno traiga 7 afiliados.

Ejemplo con ocho personas patrocinadas.



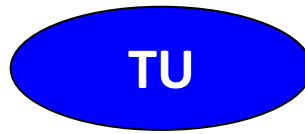
El total de personas es de 4.680, afiliando solo 8 personas en forma directa.

Ejemplo con nueve personas patrocinadas.



El total de personas es de 7.380, afiliando solo 9 en forma personal.

Ejemplo con diez personas patrocinadas



10
100
1.000
10.000

Ahora bien, tu acabas de ver gráficamente lo que sucede si tu patrocinas tres, cuatro, hasta diez personas, que prácticamente es lo que puede patrocinar un buen líder que desea tener éxito en la organización de mercadeo a multinivel, porque tampoco se trata de patrocinar a todo el mundo, empezando es bueno tener a las personas que tu puedes enseñar, guiar y patrocinar sinceramente, porque cada vez tú estás más metido en la organización, requiriendo más de tu tiempo y así mismo te está reportando más dinero, cuanto más gente tengas en tu organización mucho mejor vas a estar económicamente y tendrás que organizar tu tiempo para reuniones, conferencias, capacitaciones, viajes, etc.

Esto es todo un sistema de vida y una mejor forma de vivir, cuando hayas ingresado con toda la fuerza a este mundo del multinivel tú tienes que enseñar a ver la diferencia que sucede cuando patrocinas a 3 personas la diferencia es fantástica, de 30 a 780 personas, esta diferencia significa trabajo, organización y dinero.

EL AMO Y EL ESCLAVO

En tiempos antiguos, y un buen día el amo le dice a un esclavo, Gabriel, tú me haz servido durante toda tu vida fielmente, ahora ya tienes 40 años y mi deseo es que a partir de este momento, seas libre e independiente, entonces el esclavo fiel, le dijo, amo yo te he servido bien toda mi vida , yo jamás he deseado ser libre, yo quiero seguir siendo tu esclavo, pero el amo le replicó, desde este momento eres libre, para eso te entrego este barco, estas monedas de oro y este

documento donde consta que eres libre y puedes hacer lo que quieras con tu vida de ahora en adelante.

Viendo la resolución del amo, Gabriel, el esclavo salió triste y se hizo a alta mar, y navegó durante varios días hasta que llegó a una gran isla, donde la gente que estaba a la orilla gritaba, viva el rey ha llegado nuestro rey Gabriel, que hasta hace poco era esclavo; sin entender lo que estaba pasando, en eso una comitiva se acerca al barco y le dice que él es su nuevo rey y lo bajan en hombros y lo llevan hasta el palacio real, Gabriel ni acababa de entender lo que estaba sucediendo. Ya instalado en el palacio, llegaron su majestad, nosotros somos sus ministros, pero también sus esclavos, lo mismo que toda la población del reino, tú tienes poder absoluto por 7 años, en ese tiempo tu gobernarás pero también podrás hacer lo que quieras, sin limitación alguna, pero al cabo de que termine tú mandato, te irás a vivir a un desierto completamente sólo, pero tú eres el rey en este momento, tú puedes transformar ese desierto en un paraíso si quieres, ya que tú puedes de aquí llevar la gente, el dinero y hasta los carruajes y los hombres para construir tu palacio.

De pronto el tiempo paso y los ministros le replicaron, ya dejaste de ser rey y ya te quedaste sin tiempo para nada, así que camina solo hacia el desierto, porque nadie te va a acompañar, Gabriel caminó y caminó hasta llegar al desierto y llegó al desierto donde encontró la desolación y la tristeza embargó su alma.

MORALEJA:

El hombre nace libre, sus malos hábitos lo hacen esclavo, su audacia y buenos hábitos lo hacen libre de nuevo, su negligencia y la decidía lo esclavizan otra vez y así el ser humano puede vivir toda su vida, hasta que verdaderamente entiende que el hombre nació para ser libre e independiente, vivir en una sociedad y realizar las cosas que a uno le gustan hasta sentirse feliz y hacerlas por voluntad propia, en este momento se es libre verdaderamente.

El ser humano tiene muchas oportunidades en la vida, pero dicen que la gran oportunidad llega de una sola vez y nosotros por lo general la dejamos escapar, así que esta vez atrapemos nuestra gran oportunidad.

POR QUE FALLAS EN LA ORGANIZACIÓN DE REDES DE MERCADEO A MULTINIVEL

La mayoría de las personas piensan que se trata de ventas por lo que hablamos de productos, por lo tanto empiezan a vender y creen que si consiguen más clientes van a ganar más dinero, al comienzo puede suceder por las altas comisiones que representa comercializar el producto directamente, eso es normal y está muy bien en una compañía de ventas directas o al detalle, pero jamás en un sistema de mercadeo a multinivel, que es un método diferente, así como en las compañías de ventas directas nunca se consiguen personas para patrocinar, solo clientes que comprenden el producto, que él está vendiendo, aquí nuestra ciencia está en saber patrocinar a personas serias que quieran cambiar de vida, mejorando su calidad en todas las condiciones.

Todas las personas de alguna manera saben de ventas o han escuchado de ventas, si saben vender nuestros productos, que los ven de excelente presentación y mejor calidad, están convencidos de que se volverán ricos patrocinando rápidamente a 100, 150 o 200 personas, se lanzan y consiguen ese objetivo rápidamente, pero al mes o a los dos meses, nadie queda en su organización, porque nadie les ha enseñado a patrocinar y mucho menos los han capacitado para que formen una verdadera red de mercadeo, ya que el mismo nunca entendió, este es el principal error que sucede con las personas que uno patrocina y los deja sin enseñarles, ni capacitarles bien, para obtener el éxito en este tipo de mercadeo, Si tu jamás te sientas con ellos y les explicas, porque es diferente las ventas directas del sistema multinivel, entonces la tendencia en ellos es ir en la dirección equivocada.

La mayoría de las personas especialmente los que saben de ventas, saben que si tú patrocinas a alguien, tú vas a duplicar tu esfuerzo, ya que antes había uno y ahora hay dos a quien ayudar y tú estás perdiendo el tiempo que deberías utilizar en vender, esto parece lógico pero nunca es verdad, es que, aquel que representa al patrocinador se marcha o se va del programa, el que ha patrocinado, también se ira, nunca continuara, entonces debes enseñarle a tu afiliados que si quiere duplicarse de verdad, deberá enseñar a que lleguen por lo menos al tercer nivel, lo ideal es enseñar hasta llegar al cuarto nivel.

Ahora, si tú te vas y Juan desconoce que hacer, porque tú nunca le enseñaste, eso es el fin de todo, pero si tu enseñas a Juan, como patrocinar y el Patrocina a Roberto, tú estas empezando a duplicarte realmente, pero si Juan **nunca aprende a patrocinar a Roberto, entonces fracasaras de nuevo y será el final.** Tú tienes que enseñar a Juan, como enseñar a Roberto, Beatriz y Beatriz debe saber enseñar, para patrocinar a Isabel, por ejemplo; entonces tú, ya estarás en el cuarto nivel de profundidad y si tú te marchas a trabajar a otra ciudad jamás habría problemas, porque todos saben patrocinar. Pero cuando un distribuidor ve que la gente que el patrocino se va y nada que lo ha hecho rico como él se imagino, también se desanima y empieza a buscar que hacer, y termina vendiendo cualquier otra cosa y deja su proyecto de ser independiente y ganar mucho dinero.

Quiero contarles que las personas más exitosas en los multiniveles en el mundo, llegaron a este concepto de negocios sin tener experiencia en ventas, posiblemente eran maestros de la oratoria, pero lo que si tenían era bastante entusiasmo y sobre todo ganas de compartir los productos que estaban consumiendo y empezaron aprendiendo bien y enseñaron y capacitaron a su gente patrocinada. Otro gran problema que existe, es que el nuevo patrocinador, por el entusiasmo que tiene, trae mucha gente a la compañía y le dice a su patrocinador, ya tengo otras 9 personas más, el patrocinador lo felicita y le dice muy bien, sigue trayendo más gente, de allí donde las cosas empiezan a ponerse mal, porque el patrocinado, todo entusiasmado sigue buscando gente nueva en vez de sentarse a enseñarle a la gente que ya consiguió anteriormente, y que paso con las 9 personas que trajo la semana pasada, ya se fueron, de modo que si tú entiendes estos síntomas que caracterizan esta falla de la mayoría de los patrocinadores todavía tienes tiempo de volver por los que dejaste atrás animarlos, pero al mismo tiempo puntualizar cuán importante son estas personas y ayudarlas a empezar verdaderamente. Debemos entender, que después que se patrocina a alguien, es más importante para mi ir con él y ayudarlo a patrocinar a otros que ir yo afuera y tratar de patrocinar a otra persona para mí mismo, esto debemos de comprenderlo muy bien, es más importante mi patrocinado, que cualquier otra cosa hasta que aprenda a patrocinar como debe ser, sin egoísmo y con mucho entusiasmo sabiendo que también está ayudando a fortalecer nuestra organización.

EL HOMBRE QUE TENIA FE

Un día un hombre soñó que Dios le iba a mandar del cielo un millón de dolares (\$1.000.000) en una gran bolsa, y desde ese momento se sentó en la esquina de un puente que era el lugar del sueño, a esperar que Dios le enviara el dinero y espero con una fe inquebrantable, un mes, seis meses, un año y el dinero nunca llegaba, pero tanta era su fe que nada ni nadie lo hacía desistir de su idea y seguía rogando y esperando que Dios le enviara el dinero y seguía en el puente día y noche y ya habían pasado casi 7 años, y Dios viendo la fe de este hombre decidió enviarle la bolsa con el millón de dólares y nuestro amigo siguió rogándole y cada vez con más fe y cerró los ojos para que nada ni nadie lo distrajera, en ese momento cayo el dinero y paso un transeúnte, recogió la bolsa con el dinero, agradeció al cielo y siguió su camino, en eso nuestro amigo sale de su concentración y sigue rogando que Dios le envíe el dinero.

MORALEJA

En la vida hay seres humanos que tiene mucha fe, pero les falta la fuerza de voluntad para desarrollar ese algo, se descuidan por un instante y pierden la oportunidad de su vida, hay que estar siempre alerta y diligente cuando uno quiere algo, ni siquiera descuidarse por un solo segundo.

En cambio, hay otros hombres que están en el momento indicado, a la hora precisa y aprovechan de una vez, la oportunidad que le da la vida, por eso tu estas en el lugar indicado, de ti depende que sea el momento preciso, para triunfar en la vida.

LO QUE TÚ TENDRÁS QUE HACER PARA TENER ÉXITO EN LA FORMACIÓN DE TU ORGANIZACIÓN A MULTINIVEL.

1. El primer paso que debes hacer es:

Empezar, Jamás nadie que haya ganado montones de dinero en un MULTINIVEL, lo ha hecho sin antes haber empezado, la cantidad de dinero que hay que invertir, depende de la compañía, aquí con Entrenamientos Avanzados, puedes iniciar un negocio propio con 318 dólares, comprando el programa básico y si deseas participar de todos los bonos y comisiones lo puedes hacer comprando el programa avanzado con todo en 1.659 dólares.

Para dar una mejor idea, imaginemos que usted quiere realizar un viaje en el auto de la familia, para dejar el frío de Bogotá y pasar unos días en tierra caliente, digamos Girardot que representa alcanzar el tope del programa en el cual tú estás, cuando llegue allí el éxito le sonreirá, habrá llegado a la cumbre.

Recuerde, que nosotros le enseñamos que con **5** personas que tú patrocines tendrá **780** distribuidores o empresarios en tu organización sin importar el programa en el que tú estés, esto te dará suficiente dinero, porque el volumen de distribución es considerable.

Claro que si deseas sacarla del estadio y hacer un negocio en grande, debes crear un equipo de **10** personas que tú patrocines y tendrás 11.110 distribuidores o empresarios independientes en tu organización.

Una consecuencia de asistir a un seminario, es que tú quedas entusiasmado con el mismo. En vez de gastar una gran cantidad de dinero en anunciarse, las compañías de multiniveles ponen este dinero en el desarrollo del producto o servicio para tener la más alta calidad, que aquel producto o servicio que encuentras normalmente en una tienda, o supermercado.

2. El segundo paso, que tú debes hacer es: coger alta velocidad. Desde luego, se entiende que se empieza con baja velocidad y se aumenta gradualmente hasta llegar a una alta velocidad. Todos empezamos en neutro, pasamos a primera, coge fuerza el carro llegamos a segunda y así sucesivamente hasta llegar a máxima velocidad. Para llegar a trescientos por hora debo empezar por 10 kilómetros.

Debemos ya estar en el auto, en el camino, con la llave haber encendido el motor y tú haber arrancado en primera y seguimos acelerando y de cambio en cambio llegamos a Girardot.

Para colocar tu auto en marcha, tú debes definir para dónde vas, que es lo que deseas, (Sueños), cuando ya tienes en claro tu meta, es importante realizar una lista de cuales personas crees que merecen estar en este negocio e invitarlas a que lo conozcan, esto es estar en

neutro. Cuando patrocinas a alguien tu estas en primera. Nosotros creemos que tú debes de estar en primera 5 veces, con 5 personas serias.

Tú también querrás que tus 5 patrocinados cojan velocidad, entonces es importantísimo enseñarles cómo hacerlo al patrocinar a alguien. Cuando cada uno de tus (5), cinco afiliados, estén enseñando a sus (5), cinco patrocinados que enseñen a sus (5), cinco patrocinados, como llegar a primera 5 veces ellos estarán entonces en segunda 25 veces cada uno y eso te coloca a ti, en tercera 125 veces, cuando tú tienes distribuidores en un tercer nivel en tu organización, tú estás en tercera velocidad.

¿Ha notado que suave se maneja en cuarta velocidad? Eso mismo ocurre a una organización de multinivel. Tú quieres coger alta velocidad (cuarta velocidad) tan pronto como pueda. Cuando tus 3 primeras líneas cojan la tercera velocidad tu ya estás en cuarta, naturalmente tú quieres que tu gente llegue a la alta velocidad (cuarta) también. Y cuando ellos lleguen, tú estás en sobre marcha.

¿Cómo te colocas en sobre marcha? Solo ayudando a enseñar a patrocinados a llegar a sus afiliados a tercera, lo que les pondrá a ellos en cuarta y a ti, a su vez, en sobre marcha.

3. El tercer paso, que debes hacer es: mientras sigues con tu marcha hacia Girardot, es compartir con la persona que va contigo, en cuanto a la importancia de estar constantemente capacitándonos en temas de Superación personal y Educación financiera entre otros, deja que te enamores, que experimente los beneficios de los libros, audios, videos. Cuando ellos deseen saber donde pueden conseguirlos entonces... Adivina que harás tú al llegar a este punto, así que comparte con tus amigos. Para algunas personas el compartir es equivalente a la venta en detalle.

A estas alturas es importante hacerle notar, que hasta allí ya le hemos contado lo más importante que debe hacer para ser exitoso. En ningún momento hemos dicho que tú tienes que salir y vender, en el sentido exacto de la palabra vender, lo que hemos dicho es que tu puedes ir y

debes compartir con tus amigos, lo que equivaldría a vender, también puedes compartir con conocidos y hasta con extraños si te es necesario, cuando estos aprecien lo beneficiosos que son y vean tu plan de negocios y distribución, se convertirán en nuevos amigos.

Cuando tú vas hacia las personas que patrocinaste y les preguntas cómo les va, la respuesta puede ser, “Difícil encontrar quien venda”. He ahí la palabra problema otra vez vender, deja de buscar personas que quieran vender; empieza a buscar personas que les guste los negocios, que deseen ganar, 10.000 dólares al mes o el equivalente de su país de origen, sin tener que ir a trabajar 8 horas diarias vendiendo todos los días, buscamos personas que quieran patrocinar a otras personas y deseen forjar su propia empresa ganando muy buen dinero, esas son las personas que debes buscar para que ingresen en tu negocio, porque a todo el mundo le gusta tener esa oportunidad de ganar más dinero.

Simplemente puntualice que le llevará de 5, a 10 horas a la semana, construir su negocio. Pero, nos apresuraremos a decir ¿Qué hay de malo en ello?

La gente ingresa a veces a un programa de multinivel y piensa que todo va a suceder por el solo hecho de que entró en la compañía, de ninguna manera.

Recuerde que el automóvil que manejamos hacia el éxito, (Girardot), hay que colocarlo en marcha.

Lo mismo que ir a la escuela o al colegio o a la universidad todos los días, estudia todo el día y parte de la noche, semanas tras semana, mes tras mes, año tras año, al final te gradúas, ¿Cuánto dinero tu ganas, ó cuánto dinero piensas que vas a ganar?

El libro que estás leyendo ahora es la llave para su éxito mañana.

Recuerda, que para entrar en un programa de mercadeo a multinivel tú debes tener un patrocinador. Si este es, un buen patrocinador, el primero te ayuda con tus 5 primeros patrocinados. Note que es una relación de ayuda, en el progreso de enseñar a tus amigos, en reuniones, uno a uno o en grupo, tu patrocinador te está enseñando a ti también.

A modo de sugerencia, te pedimos que si tú dominas este libro de mano y con la ayuda de tu patrocinador es fácil que tú también estés enseñando y capacitando a tus patrocinados.

AUTO MOTIVACIÓN

Cuando la gente ingresa en una organización de mercadeo a multinivel, existe la tendencia de mirar hacia arriba, para ver como lo están haciendo los que dirigen y a veces se desaniman, otros se animan más.

Recuerda, algunas personas corren más rápido que los demás y quisieran estar al frente del grupo, pero nunca existe una línea final, todos son ganadores “los únicos perdedores son aquellos que desisten”, sin embargo, para correr una buena carrera debemos entrenarnos para ella. Cuando tú patrocinas a alguien haga que él o ella consideren el primer mes de entrenamiento a través del sistema, de la carta de ventas y los videos tutoriales y plan de mercadeo, y el siguiente mes de iniciación al desarrollo del programa.

Todo este entrenamiento les da el impulso o punto de partida para su mes de iniciación en el negocio y arranquen en forma seria, para alcanzar el éxito rápidamente.

Una vez que tú leas, estudies y comprendas lo que voy a enseñarte en las siguientes páginas, tú te sentirás motivado y animado cada vez que veas un edificio en construcción. Observa que cuando la construcción de un edificio se inicia parece que llevará meses y más meses, sin verse avance alguno, que será un trabajo de nunca acabar, antes de que tu lo veas levantarse del suelo; pero una vez que supera el nivel del suelo te parecerá que adelanta a razón de un piso por semana, va muy rápido, digamos que rapidísimo.

Imagínate que ese edificio alto, es tu organización, como ese edificio será tu organización algún día, te invito a que reflexione lo que se debe hacer para llegar hasta ese punto.

Cuando tú patrocines a (5), cinco personas serias, tú estás cavando con una pala para crear bases o los cimientos de tu futura organización, A veces los primeros cinco son los escogidos, en muchos casos, debemos tener 10 personas afiliadas y de este grupo salen los 5 líderes. Cuando tú profundizas y llegas al segundo nivel, al enseñar a tu gente a patrocinar, ello significa que son 25 personas más y tú tendrás que traer las excavadoras.

Cuando les has enseñado a tus líderes a patrocinar, tú estás en el camino correcto hacia el crecimiento de tu organización. Ahora estas comenzando a abrir hueco, con una excavadora a vapor. Cuando tu empieces a ver las 125 personas correspondientes al tercer nivel, habrás alcanzado a ver realmente tu organización crecida. Tú

empiezas a ir hacia arriba. Cuando tú llegues al cuarto nivel de profundidad en tu organización significa que tú estás empezando a “SER VISIBLE” lo mismo que tu edificio, se levanta y crece rápidamente.

LA ESPERANZA

Esta es una de las razones, por la cual yo estoy entusiasmado en el mercadeo a multinivel, cuando uno sale y habla con las personas, tú puedes llevarles esperanza y motivación de que si se puede.

Esperanza de ser libres en tiempo y dinero, de trabajar para sí mismos, de alcanzar una pensión en corto tiempo, de estabilizarse económicamente, de viajar, de conocer las playas del mundo, de empezar a disfrutar lo que es la verdadera vida. Millones de personas que iniciaron en este sistema de libre empresa, sus vidas han cambiado, muchos han estado en seminarios, viajes, otros han logrado tener sus propios carros, casas, aviones y gran cantidad de dinero en el banco.

El mercadeo a multinivel, realmente, le brinda a las personas la oportunidad de ver sus sueños convertidos en realidad, sin tener que esperar 30 o 40 años para que así sea, muchas personas temen empezar a levantar un negocio propio, el mercadeo a multinivel, les da la oportunidad, sin perjudicar sus medios de ingreso al presente, por el contrario les permite ocuparse.

Lo que te mostraremos ahora es como tú puedes hacer que tu esperanza se vuelva realidad, esto representa para ti, el alcanzar la cumbre de cualquier organización de mercadeo a multinivel, con la que trabaje. Para lograr que la esperanza se te vuelva realidad, tú tienes que aprender a reconocer las personas serias que te van ayudar.

1. Ellos están ansiosos de **aprender**, te llaman para hacerte muchas Preguntas.
2. **Te piden ayuda**, ellos tienen sus prospectos y quieren que tú vayas con ellos y les ayudes a entrenarlos.
3. Están **entusiasmados** con el negocio, comprenden el programa Mega – Visión bastante para saber que trabajan para ellos mismos.

4. Ellos se han **comprometido**; compran y asisten a los seminarios, cogen todo su tiempo libre para aprender lo más que puedan de los productos y las oportunidades que este negocio les ofrece, se capacitan mediante los videos tutoriales y envían mínimo 10 cartas de ventas a nuevos prospectos.

5. Ellos tienen **metas**, las metas los conduce a conseguir aquello que verdaderamente desean. Es muy importante que las escriban, porque al tener las metas por escrito, nos indica el camino a donde deseamos llegar y lo hacemos más rápido.

6. Ellos **tienen una lista de prospectos**. La lista está escrita. La razón de que este por escrito es sencilla, pueden añadir cuantos prospectos deseen más tarde. Y siempre los recuerdan.

7. Es **agradable estar con ellos**. Su visita es esperada, bien sea de placer o de negocios.

8. **Son positivos**. A todos nos gusta tener gente positiva alrededor. Es contagioso.

La lista podría continuar indefinidamente con datos para reconocer a personas serias e interesadas en el negocio.

También hay 3 palabras claves, para hacer que el programa trabaje para ti. **Duplicar tu negocio, comprometerte y superarte**.

Duplicar tu negocio. A través de la carta de ventas enviando como mínimo 10 Cartas de ventas diarias a diferentes prospectos, dando una reunión de negocios, invitando personas para que asistan los días martes y jueves a las 9:00 PM, a la video conferencia por zoom, asistiendo a los entrenamientos los Domingos a las 9:00 PM, por video conferencia por zoom, y Capacitándote mediante los videos tutoriales de producto y plan de mercadeo es el negocio que tú estás trabajando. Una vez presentado el sistema de negocios, con tu ejemplo, logras que ellos también se comprometan, cuando se han comprometido a trabajar en el mismo, pensaran de inmediato en cual lejos puede llegar con el programa y ello significa que se **superaran** constantemente.

Expóngales. El sistema de mercadeo a multinivel, explicándoles los métodos.

Haga que ellos se **comprometan**. Llévelos de viaje a **Girardot**, utilizando nuestro ejemplo en páginas anteriores.

Supérate. Será natural para ellos, una vez que comprendan y utilicen las enseñanzas de este **libro de mano**.

Es muy importante que cuando llames o visites a tus líderes, estos se den cuenta de que tú llamas porque tu interés es ayudarlos y sin que se den cuenta les puede dar una manita, porque en la medida que ellos triunfen tú triunfas.

Cuando llames a tus líderes felicítelos y motíuelos por lo que están haciendo, si tienen alguna duda, que se la comenten para que tú se la aclares, es importante compartir con ellos como patrocinar y construir una organización.

Tú puedes tener en el mundo del multinivel lo que quieras, simplemente ayudando a otros a lograr lo que ellos desean.

El anciano y su nieto a la entrada de una ciudad

Desde tiempos antiguos, cuentan que un anciano, se sentaba con su nieto a la entrada de una ciudad y cuando llegaba algún viajero y preguntaba, anciano, cuéntame ¿cómo es la gente de esta ciudad? **El anciano le respondía con otra pregunta**, ¿viajero, ¿cómo es la gente de la ciudad de la que tú vienes? A veces respondían, de la ciudad de donde yo vengo, la gente es egoísta, envidiosa, mala, nadie es colaborador, todos son perezosos, tramposos, en fin, toda la gente es así, ahora cuéntame anciano ¿cómo es la gente de esta ciudad? **El anciano contestaba**, la gente de aquí es igual, egoísta envidiosa, poco colaboradora, perezosa, tramposa, en fin, igual, el viajero continuaba su camino hacia la ciudad.

En eso aparece otro viajero y le pregunta al anciano, anciano ¿me puedes decir como es la gente de esta ciudad?, el anciano le dijo, cuéntame tú viajero ¿cómo es la gente de la ciudad de la que tu vienes? Y el viajero respondió, la gente de la ciudad de donde yo vengo, es maravillosa, colaboradora, diligente, inteligente, buenas personas, muy trabajadoras en fin es una ciudad encantadora. Ahora cuéntame ¿cómo es la gente de esta ciudad?, el anciano respondió, igual, la gente de esta ciudad es igual, es maravillosa, colaboradora, buenas personas, muy trabajadoras, encantadoras, en fin, es una hermosa ciudad, el viajero continuó su viaje hacia la ciudad.

En eso, el nieto que estaba escuchando la conversación del abuelo, le dijo: abuelo, tú eres un mentiroso, el abuelo le dijo, ¿Por qué dices eso de mí? Porque hace un rato le dijiste al primer viajero que te pregunto, que como era la gente de esta ciudad, y tú le dijiste, que la gente de esta ciudad era egoísta, envidiosa, malas personas, perezosos, en fin y en cambio al otro viajero le dijiste que la gente de esta misma ciudad era maravillosa, colaboradora, diligente, inteligente, buenas personas, muy trabajadores, en fin, muy encantadores, por eso creo que eres un mentiroso a cada uno le dijiste diferentes cosas con respecto a esta ciudad, el abuelo que era un anciano sabio le respondió al nieto, diciendo, mira hijo, la gente ve en las personas lo que lleva en su corazón, si uno es rencoroso, envidioso, mala gente, tramposo, perezosos, en fin, eso es lo que uno ve en las personas, mas por el contrario si la gente es alegre, trabajadora, colaboradora, buena gente, responsable, en fin, lo que uno ve en la gente es eso, lo mismo, igual, uno ve a las personas de acuerdo a como uno es, todo está dentro de ,tu corazón, dentro de tu alma, dentro de tu mente, dentro de tu ser.

Así que, hijo mío, cree en ti, se honesto y responsable contigo mismo y la gente que llegará a ti será igual, responsable, honesta, trabajadora, diligente, inteligente, en fin, maravillosa.

Como invitar a una nueva persona

Si conozco a María, por ejemplo. Nunca le pregunto de frente si ella está interesada en ganar algún dinero extra. La razón por la que jamás debo hacer esto es, aunque María quiere o necesita ganar algún dinero extra, ella probablemente querrá que yo crea que está muy bien

económicamente y me dirá “probablemente me interesa otras cosas, el dinero me llega por añadidura”.

Pero, si yo le dije a María, María, he empezado un negocio fantástico, y tú me podrías ayudar, ¿conoces a alguien que esté interesado en ganar algún dinero extra?, ¿interesado en entrar en un segundo negocio?, note que hablamos de una tercera persona, cuando decimos alguien, le estoy preguntando a ella si conoce a alguien.

Haga unos experimentos con esto. Las próximas personas con las cuales tú te encuentres, pueden ser amigos o conocidos pregúnteles si ellos conocen a alguien que quiera ganar algún dinero extra, solo para que veas su reacción, sus respuestas te dirán a ti algo, la mayoría de las respuestas serán así. ¿Cómo en qué? La razón de esta pregunta es porque las personas que ellos conocen que les gustaría ganar un dinero extra, son ellos mismos, solo quieren saber un poco más para tomar una decisión.

Cuando ellos dicen, ¿Cómo en qué?, díles que, en sistemas de libre de empresa, que son programas donde se trabaja con inteligencia. Algunas personas se molestan cuando son arrastradas a una casa para escuchar una presentación de hora y media o dos horas sin tener de antemano la idea de porque tienen que ir.

Lo mejor, antes de invitar a una persona a una presentación o reunión es preguntarle si saben algo acerca de lo que es el mercadeo a multinivel, ellos dirán si o que es eso. Si ellos dicen sí pregúntales que saben del tema.

Entre en una conversación general con ellos sobre el tema de mercadeo a multinivel. Apunte unas buenas características y beneficios de trabajar en un programa de mercadeo a multinivel.

A partir de ahí, invítelos a compartir el programa que tu manejas; si todavía están interesados, envíale la carta de ventas a su correo para que le echen una hojeada al programa de multinivel que tu estas patrocinando.

Nunca trate de explicarles el Plan de compensación completo cuando estén en su trabajo o parados en cualquier esquina o en un café, sin tener tranquilidad para explicarles el plan de compensación. Tú los puede confundir, es mejor enviarles la carta de ventas a sus correos

para que ellos verifiquen y dispuesto tu los llamas para realizarles el correspondiente seguimiento.

Muchas personas jamás arrancan el plan de compensación por temor al rechazo, miedo que le digan que poco le interesa, pero, para vencer ese temor tú puedes hacerle una jugada a tu mente, y así tú serás capaz de invitar a todas las personas que tu desees invitar.

Donde invertir bien tú tiempo

Básicamente, el 100% de tu tiempo al principio, debe ser usado en Patrocinar personas. Pero, te preguntaras ¿Será que debo emplear mi tiempo aprendiendo, ya que las primeras semanas se supone sean mi mes de entrenamiento? Tú estás en lo correcto, pero recuerda, tú patrocinador te ayudara a ti a patrocinar; es parte de tu entrenamiento.

Aunque tu patrocinador haga el “trabajo”, tú coges el crédito de ser el patrocinador. En los programas de mercadeo a multinivel, tú puedes patrocinar a alguien para que entre en el negocio tan pronto como tú, hayas sido patrocinado.

Cuando tú entres en el mercadeo a multinivel, tu negocio eres tú. Si quieres que tu negocio sea un éxito, tú sabes que debe encontrar cinco, (5) personas serias y patrocinarlas. Tú tienes que patrocinar más de cinco, (5) personas para encontrar esas cinco (5) que quieran desarrollar el negocio.

A medida que transcurren los meses; el tiempo que pasas patrocinando a tus nuevos líderes irá disminuyendo ¿Por qué? Porque si ya conseguiste tus cinco (5), personas, tu puedes emplear tu tiempo ayudando a patrocinar y organizar las redes de tus patrocinados. Invierte tu tiempo enseñando a esos líderes que patrocinaste, enséñeles a ellos también a enseñar a su gente como patrocinar.

Cuando ellos hayan patrocinados 3 o 4 niveles en construir sus propios grupos y puedan hacer el negocio solos, entonces tu puedes buscar otros tres (5), líderes serios para patrocinar, que reemplacen al grupo anterior, sabiendo que ellos están listos para continuar la organización y prácticamente lo pueden hacer por sí mismos, y tú te

dedicas a la nueva organización enseñándoles como a los otros, como se construye con éxito una red de mercadeo a multinivel.

Acuérdate, a todo momento escuchar y leer nuestro material de superación personal, Liderazgo y Educación financiera, para tener más Afiliados.

Recuerda para que el sistema funcione para ti, primero tú debes funcionar de acuerdo con el sistema.

PARA LOGRAR EL ÉXITO DEBES CAPACITARTE TODOS LOS DÍAS!

El motivo principal por el que tú debes capacitarte todos los días, es para que tú seas producto de tu propio producto. En la forma en que los audios, conferencias, libros, te llenen y logres sentirte mejor, lograras un impacto directo sobre tu éxito en cualquier cosa que emprendas.

Es posible escalar hasta la cima de una montaña, cuando uno con alegría y entusiasmo logra levantarse de la cama por la mañana.

El encontrarse en excelente condición física, mental y espiritual, tiene una influencia enorme, sobre tu capacidad para desempeñarte bien en el mercadeo, sistema de negocios.

Al sentirte bien habrá en ti un aumento muy claro en tu nivel de confianza y en tu capacidad de rendimiento.

Si te capacitas diariamente con nuestro Libros, Audios y videos, estas cumpliendo con una de las disciplinas básicas del éxito, en este sistema de negocios. **Es fácil tener el hábito de capacitarte todos los días.** Te corresponde a ti el hacerlo correctamente. Si tú has tomado una decisión seria para crear un negocio sólido, rentable y duradero es importante que mantengas estos hábitos durante un tiempo, mientras desarrollas la disciplina de hacerlo automáticamente, te invito a que todos los días hagas lo correcto, te auto-motives tanto a favor tuyo como de la organización que estás formando.

Será tu propio y auténtico entusiasmo, de lo que ha experimentado, lo que te llevara a compartir tu testimonio a familiares, amigos y conocidos, con lo cual tu empezará con éxito tu negocio.

Es posible compartir con entusiasmo este concepto de negocios cuando lo estoy viviendo, en el momento que me convengo de los beneficios que voy a percibir, con mi solo entusiasmo las personas se convencen.

Una de las formas de ayudar a los demás, es si yo estoy bien. La mejor forma de entrenar a mi equipo, es si yo estoy bien entrenado.

Un principio fundamental del convencimiento es experimentando en lo personal, la diferencia increíble que la capacitación provocan en tu vida.

Entre las cosas más importantes que tú debes hacer estas próximas 4, 24 0 48 semanas, está el desarrollo de tu propia narración o testimonio, cuéntale tu testimonio a todo el que quiera escuchar... y hasta los que poco lo quieran. **Fíjese la meta personal** de hablar con el mayor número de personas que Después de 3 meses tu tendrás 125 personas en el tercer nivel que parten de tus 5 originales, 25 en el segundo nivel que parten de tu segundo grupo de 5 amigos serios.

COMO COMPARTIR EL NEGOCIO:

1. Narra tu historia o tú testimonio. Emplea tu entusiasmo y experiencia personal es lo más contundente para que las personas se convenzan y deseen colocar a prueba el programa Mega visión.
2. Indícales donde puede participar de nuestros Seminarios y Maestrías, y donde puede adquirir nuestros, Libros, Audios, Videos.
3. Recuérdales a las personas que le estas compartiendo el producto más importante en la actualidad que es la capacitación.
4. Llama al prospecto al día siguiente para asegurarte que haya iniciado el proceso de Capacitación y Entrenamiento y que haya comprendido el programa de Entrenamientos Avanzados.
5. A la semana vuelve a llamarlo para confirmar la satisfacción de tu próximo frontal, bifrontal, trifrontal, cuadrifrontal, y quinto frontal prepárate para algunos prospectos muy entusiastas y otros muy poco.
6. Todas las disciplinas nuevas son fáciles de desarrollar, cuando tenemos un motivo y le damos continuidad a lo que deseamos.
7. Con frecuencia se requiere una voz exterior de aliento esos son tus escritos en el papel, tus metas, tus palabras cuando las compartes, cada vez que hablas de tus sueños el más comprometido eres tú. Por lo tanto, tienes un motivo para hacerlos realidad. (Seguir indicaciones del libro manual Entrenamiento para Millonarios).

EL ÁGUILA DORADA

El águila dorada es un animal que se levanta todos los días muy temprano y lo primero que hace es hacer ejercicios, vuela y vuela por las alturas durante más de dos horas y cuando ya tiene hambre, desde arriba, donde se encuentra empieza a mirar hacia el suelo para encontrar su comida y selecciona lo mejor que le parece para ese día, se lanza en picada y se lleva una hermosa y gorda gallinita, o un

cerdito, o un cabrito, o un pescado en fin, según su selección y se va para su nido con la comida fresca para su familia. En cambio su primo el gallinazo, se levanta a eso de las 11 de la mañana, se para en un poste, estira las alas para calentarse, se da la vuelta para que el sol lo vuelva a calentar en eso ha pasado el tiempo y le da hambre, entonces empieza a rogar, para que por allí pase un animal cualquiera, puede ser un perro, un gato, una rata, en fin, hasta que pasa el animal deseado, entonces sigue rogando para que pase un carro rápidamente y lo mate y se le hace el milagro y pasa el carro y mata al animal y sigue rogando el gallinazo, para que se pudra rápido y podérselo comer.

MORALEJA

Así hay hombres y mujeres como el águila dorada, diligentes, inteligentes, dedicados, con buenos hábitos, constantes, con metas definidas y como resultado obtienen el éxito.

En cambio, hay muchos como su primo el gallinazo, perezosos, descuidados, con malos hábitos negligentes y como resultado obtienen el fracaso para su vida y por ende la de su familia. Seamos como el águila dorada y el éxito estará siempre con nosotros.

VENTAJAS DE LA PARTICIPACIÓN DE LOS GRUPOS

Elites especiales Cuando un distribuidor se compromete con seriedad, con el grupo especial de mercadotecnia, le corresponde dar liderazgo de calidad y entrenamiento a estos nuevos miembros del grupo, este grupo especial, participará de una serie de sesiones de entrenamiento, con aproximadamente una hora diaria.

Durante cada sesión se asigna ciertas tarifas especiales, que se han diseñado para auxiliar a nuevos distribuidores en el dominio de las destrezas básicas del negocio y en el desarrollo de su actitud orientada hacia el éxito, cada trabajo deberá concluirse durante los 7 días siguientes a la afiliación y enviarse al centro de apoyo de tener mega visión. Los distribuidores que les falte concluir su trabajo

asignado, o que estén ausentes durante 2 sesiones de entrenamiento, pueden perder el derecho a pertenecer al grupo especial.

PARA CONVERTIR EL CONOCIMIENTO EN ACTIVIDAD

Los Empresarios Independientes visionarios, positivos y comprometidos, son aquellos individuos únicos, que reciben este negocio como lo que es; realmente una oportunidad extraordinaria.

**COMPRENDA EL HECHO DE QUE LO QUE UNO SEPA,
NUNCA SERÁ TAN IMPORTANTE, COMO LO QUE UNO
HAGA CON LO QUE SABE.**

Por eso el enfoque primordial del programa de entrenamiento se centra en auxiliar a los Distribuidores Independientes, aumentando su conocimiento y efectividad, mediante el entrenamiento por medio de su carta de ventas y los videos tutoriales de productos y plan de mercadeo.

COMO PREPARARSE PARA EL ÉXITO

Entrenamientos Avanzados, te da a ti y a tus Distribuidores Independientes la oportunidad de desarrollar tu negocio a una escala grande, solo piense, por unos momentos en la potencialidad tan gigantesca de esto, tus oportunidades para crearse una organización pueden extenderse prácticamente a todas las regiones, en todos los países.

Tus contactos pueden conocer de tu negocio de libre empresa, Mega visión donde se encuentren, siempre y cuando tú le envíes la carta de venta a su mail y le realices el correspondiente seguimiento, para que ellos inicien su entrenamiento.

CÓMO CREAR LA RED DE NEGOCIOS MÁS GRANDE DEL MUNDO

**ÚNASE AL PODEROSO EQUIPO DE
ENTRENAMIENTOS AVANZADOS,
SEA INDEPENDIENTE, SEA LIBRE, MANEJE SU
TIEMPO, ALCANCE EL TRIUNFO.**

CÓMO TENER TU PROPIA EMPRESA CON EL PLAN DE COMPENSACIÓN

La Mega tendencia del tercer milenio es una industria que mueve en el mundo más de 400 mil millones de dólares con negocios desde el hogar. Tú puedes tener una parte de este gran pastel.

SISTEMA DE ENTRENAMIENTOS AVANZADOS

Apreciado Líder:

Sin importar lo que tú hagas para vivir: si eres médico, abogado, ama de casa, cajera o mecánico. Alguna vez te has puesto a pensar: “que debe haber una mejor forma, de vivir mejor y tener una excelente calidad de vida”. ¡Nosotros te decimos que si la hay!

La primera clave para seguir una ruta diferente es tener un “**CAMINO TRAZADO**”. Si tú simplemente vas sin rumbo por la vida, puede tomarte el doble del tiempo el encontrar tu verdadero destino. Quizás, como la mayoría de personas en nuestro país, te encuentres perdido y cansado, renunciando a tus metas y anhelos, sin encontrar nunca un futuro mejor.

Un “**CAMINO TRAZADO**” es Conocimiento, es la guía que lo mantiene en el curso. La razón de este libro de mano más que dejarte ver **INGRESOS RESIDUALES**, estilo de vida y flexibilidad; es mostrarte que hemos encontrado un secreto, una ruta, usando el conocimiento y tecnologías de hoy y teniendo un líder como guía para alcanzar nuestras metas. Tú puedes tener grandes planes, pero esto es sólo el comienzo.

Si tú tienes un líder que te de atención personal, te ayude comprender nuevos conceptos de negocios, desarrollar un nuevo proceso de pensamiento, tu puedes avanzar y es fácil llegar al éxito cuando uno tiene la visión y cuenta con un gran equipo.

¡IMAGINETE EL VALOR PARA TENER A ALGUIEN QUE TE ENSEÑE Y TE GUÍE AL ÉXITO!

Puede ser que tú quieras dejar de leer y abandones este manual. Si lo haces, tú debes estar satisfecho con tu futuro económico, con tu estilo de vida, con lo que tú haces actualmente. Tal vez, tú ya realizaste todos tus sueños.

Probablemente tú eres uno de los pocos que son todo lo que pueden ser y han logrado todo lo que querían lograr.

Lo contrario; tú estás como la mayoría de personas, que han renunciado a algunos de sus sueños, deseos y aspiraciones a lo largo de su vida, entonces tú debes apropiarte de este manual. Tómame unos minutos para leerlo, ya que es la manera como tú puedes generar el **CONOCIMIENTO** que necesitas.

El **CONOCIMIENTO** es la clave. A ti te pueden quitar tus casas, tu empleo. Lo único que nunca te pueden quitar es tu **CONOCIMIENTO**. Con él tú puedes hacer cualquier cosa, lograr todo, obtener tus metas. Lo que tu deseas tu **CONOCIMIENTO** te lo da.

¿Estás cansado de decirle a tus hijos “quién sabe si te lo pueda comprar”?

¿Escoger tu cena de cumpleaños con base a la lista de precios del menú, de llevar un emparedado a la oficina en lugar de salir a comer con los compañeros?

¿Estás cansado de manejar un auto de 10 años de antigüedad en vez de tener uno nuevo? ¿Vivir en un apartamento en renta, en vez de casa propia, sin mensualidades o hipotecas que cubrir?

¿Quizás tú eres un ejecutivo establecido o tiene un nivel gerencial en una empresa corporativa, con salario cómodo y aún así te sientes en una situación molesta porque tú trabajas para otro y te falta ser dueño de tu propio tiempo?

¿Tú estás viviendo esta situación? Lo invitamos a que compruebe la verdadera libertad, y esto se consigue teniendo control del tiempo y el dinero. Trabajando con inteligencia, en equipo, y lo más importante: teniendo empresa propia. Nuestro **PLAN DE COMPENSACION**, es el último concepto para hacer empresa desde nuestra casa, nos da la oportunidad de proyectarnos, crear empresa a nivel local, nacional e internacional; tener ingresos crecientes, heredables y vitalicios; y contar con un constante entrenamiento que hará de ti un hombre o una mujer triunfadora.

Hoy en día una de las industrias de mayor crecimiento son los Sistemas de Libre Empresa, cuyo objetivo es formar Empresarios Independientes, Una de las formas para hacer fortuna es tener y desarrollar nuestro propio negocio. En EE.UU. y Europa cada segundo, una persona ingresa a este nuevo concepto de negocios con base en nuestra propia casa. Corporaciones como ENTRENAMIENTOS AVANZADOS S.A.S, nos dan la oportunidad de hacer empresa, sin horarios, sin oficinas, sin costos fijos, sin investigación de productos o servicios.

Nosotros alcanzamos ingresos estables porque la Corporación asume todo esto por nosotros. En los últimos 20 años, en países desarrollados este nuevo concepto de negocios ha crecido de 4 millones de personas a 42 millones alrededor del mundo.

Estadísticas demuestran que 1.676 negocios nuevos se inician cada día basado en este tipo de programa. Hoy en día miles y miles de personas por diferentes causas de tipo político, económico o social han caído en un callejón sin salida y lo único que poseen son deudas. Día tras día muchos son despedidos de sus empresas, con problemas en sus hogares, sin saber qué hacer.

LA MEGATENDENCIA DEL FUTURO

¿Qué harías tú si encuentras un programa que te dé la oportunidad de generar lo siguientes ingresos residuales?

Primer mes: 100 dólares
Segundo mes: 500 dólares
Tercer mes: 750 dólares
Cuarto mes: 950 dólares
Quinto mes: 1.200 dólares
Sexto mes: 1.500 dólares
Séptimo mes: 1.800 dólares
Octavo mes: 2.400 dólares
Noveno mes: 3.100 dólares
Décimo mes: 4.300 dólares
Décimo primer mes 7.200 dólares
Décimo segundo mes 9.500 dólares

Puede parecer increíble. Sin embargo, millones de personas que ingresan a este sistema de libre empresa, se capacitan, son constantes, disciplinados y persistentes, logran esto y muchísimo más.

Lo importante para un soñador, visionario o emprendedor de negocios, es saberse rodearse de personas que lo motiven constantemente, que lo impulsen y le enseñen con el ejemplo, para saber cómo hacer empresa, crecer y convertirse en un triunfador.

Lo otro es ubicar un vehículo o tener un camino que lo lleve al triunfo. Miles de personas hoy en día han alcanzado su libertad financiera con este concepto nuevo de negocios.

La era de la informática, el Internet y las comunicaciones en segundos hacen que, si tú como Distribuidor Independiente deseas ser competitivo, ingresar a manejar nuevos conceptos como estos, debes buscarlos, de lo contrario, te verás relegado y caerá en la crisis.

ESTADÍSTICAS

- ✓ 79% de propietarios de negocios con base en la casa se encuentran más felices que aquellos que aún trabajan para otras personas.
- ✓ 28% de los nuevos Distribuidores Independientes anuncian que sus negocios tuvieron un ingreso entre 60.000 y 300.000 dólares el año pasado.
- ✓ 18% de los nuevos Distribuidores Independiente lograron salarios superiores a los 200.000 dólares anuales.
- ✓ Un 43% reportó que este sistema de negocios les ha cambiado la vida.

Hoy son visionarios, creadores, soñadores, y lo más importante, es que han logrado realizar el 70% de los sueños que anteriormente les era un poco difícil.

Si tú te das la oportunidad, antes de juzgar este sistema de negocios. Te garantizamos que a partir de este mismo momento tú eres una persona totalmente diferente.

Aprenderás a trabajar con inteligencia, a viajar por tu país, por el mundo, alcanzaras tu libertad financiera y vivirás como realmente te lo mereces.

Nuestro sistema de negocios es probado durante más de sesenta años; nació alrededor de los años 40 en Estados Unidos y hoy en día son más de 2 millones de personas que están disfrutando el éxito gracias a nuestro novedoso Programa de Libre Empresa.

En la vida hay dos tipos de personas: el empleado y el Empresario Independiente. Los Empresarios Independientes poseen características que hacen de ellos, hombres y mujeres triunfadores. Por esto te recomendamos que, si tú puedes tener una de las características siguientes, te auguremos toda clase de triunfos y te podemos pronosticar que llegas a la cima y alcanzas el éxito anhelado.

La característica principal que debes tener en cuenta; es que toda persona que logra sobresalir y salirse del sistema actual, posee una actitud **POSITIVA, SOÑADORA y VISIONARIA.**

Tiene retos, proyección y básicamente coloca su plan en acción para hacerlo realidad. Si tú crees que puedes tener alguna de estas características nosotros te daremos personalmente todos los detalles para desarrollar tu empresa.

Lo único que necesita es poner en práctica lo que nosotros ya estamos haciendo. **EL PLAN DE COMPENSACIÓN de ENTRENAMIENTOS AVANZADOS** ha funcionado para personas sin estudio y también para los que tiene maestrías y doctorados. Funciona para los jóvenes y los de edad avanzada. Funciona para aquellos que están un poco mal económicamente y para los que llegan con mucho dinero, aunque les falte estabilidad económica. Funciona para miles de personas de diferentes regiones, países, clases sociales, por lo que **estamos seguros que funciona para TI.**

¿ERES TÚ UN SOÑADOR?

Le recuerdo que soñar es la capacidad de visualizar un futuro totalmente diferente al presente que estás viviendo en este momento. El único ser con esta capacidad eres **TU**. Soñar es desear, tener el dinero que en este momento te falta; es viajar donde nunca has ido; tener la familia que anhelas, construir la casa que quieres. Soñar es un anhelo, tener un reto, crear una visión.

La **VISIÓN** es la principal facultad de toda persona que ingresa a participar en este Plan de compensación. Te anunciamos que poseemos todo el plan de compensación completo donde sin que tú te des cuenta, entras en el camino de los triunfadores.

Nosotros decidimos dedicar nuestro tiempo sólo con aquellos que están interesados en llegar a la cima.

Después de haber leído estos principios de éxito y si tú estás realmente seguro y con deseos de triunfar y crecer, te invitamos a que ingreses a nuestros cursos de entrenamiento, ya sea a través de seminarios, talleres, libros, videos, etc.

HAZ UN AUTOANÁLISIS DE TU VIDA

1. ¿Estás feliz con lo que haces, lo que ganas, ¿cómo vives? ¿O sientes que en Tu vida hay vacíos?
2. ¿Estás bien económicamente o estás pasando trabajos?
3. ¿Si pasaran 10 años le recomendarías a tu familia, a tus hijos que Hicieran lo que tú haces?
4. ¿Posees carro propio, tienes la casa de tus sueños?
5. ¿Eres empresario o eres empleado?
6. ¿Tienes sueños propios o trabajas para los sueños de otras personas?
7. ¿Sales de vacaciones dos veces al año o ya han pasado varios años sin disfrutar de vacaciones?

En fin, sólo **TU, ERES EL ARQUITECTO DE TU PROPIO DESTINO** y Tu sabes bien en qué situación te encuentras.

Todo lo que tienes al momento de leer este manual es fruto de lo que has hecho en los últimos 10, 15 ó 20 años atrás. Si deseas que tu situación cambie y tener un mejor futuro, **LA DECISIÓN ES TUYA** y debes empezar a hacer cosas diferentes.

¿ESTÁS PREPARADO PARA TRIUNFAR?

Para que el triunfo llegue a tu vida, debes empezar a realizar cambios en tus hábitos. Lo básico, es que realmente quieras cambiar ya que muchos desean triunfar, pero nunca hacen nada para lograrlo.

Lo que te sugerimos aquí es una oportunidad de aprender, crecer y cambiar. Algo que hace que tú tomes control de tu vida y de tu destino, es que **HAS QUE LAS COSAS SUCEDAN.**

INVITACIÓN

Si te llama la atención te invitamos a que hoy mismo tomes una DECISIÓN e ingreses a nuestro Programa de Capacitación y Entrenamiento que te conducirá al éxito.

Sólo tú puedes hacerlo, sólo tú decides cómo vivir. Para que excusas de crisis, de edad, de salud, para alcanzar el éxito. Suerte y bienvenido al equipo de empresarios triunfadores de ENTRENAMIENTOS AVANZADOS.

Programa Para Líderes Millonarios en Entrenamiento Durante 4 Semanas.

Aquí te vamos a pedir un favor muy especial y es que las primeras 4 semanas, son para que te entrenes, para que adquieras las habilidades suficientes para desarrollar un excelente negocio y logres crear un equipo de líderes a partir de la 4 semana, y que van a estar contigo por muchos años. Si tú lo deseas puedes empezar a invitar personas a tu negocio, y al mismo tiempo te entrenas, es decisión tuya, como te sientas mejor.

Recuerda que: El afán bloquea la prosperidad. Es mucho más exitoso y prospero una persona que se entrena y sabe qué hacer, que una persona sin saber ni para donde va. William Gómez.

Entrénate e ingresa al equipo de líderes, para que pronto puedas conformar tu propio equipo y crear un negocio rentable y duradero en el tiempo.

METAS PARA TU NEGOCIO DURANTE LA PRIMERAS 4 SEMANAS

1. Ser positivo, visionario y colocar en práctica estos principios.
2. Regístrate gratis a través de la carta de ventas de tu patrocinador o por la pagina web www.entrenamientosavanzados.com
3. Activar tu programa de activación o membresía con una compra de 127 dólares, lo puedes pagar con tarjeta crédito, depósito bancario o bitcoin.
4. Realizar la compra de uno de los tres programas a) Básico 191 dólares, b) Intermedio 697 dólares, c) Avanzado 1.532 dólares.
5. Poner en práctica el sistema de Entrenamientos Avanzados, para alcanzar la libertad financiera y de tiempo.

PRIMERA SEMANA:

1. **Revisar la página web** de Entrenamientos Avanzados.
2. **Ver los 10 videos tutoriales, que se encuentran en la oficina virtual de negocios:** para que aprenda como activar su cuenta, subir los documentos, como comprar, como solicitar sus comisiones, como solicitar la tarjeta debito máster card, como registrar, como hacer este negocio a nivel mundial.
3. **Revisa el robot** que trabaja para las 24 horas, todo el año, que es la carta de ventas, o el mismo enlace de referidos, para poder registrar personas.
4. **Asiste e invita personas a las video conferencias** por ZOOM los días martes y jueves a las **9:00 PM** el enlace lo encuentras en la www.entrenamientosavanzados.com
5. **Asiste a los entrenamientos** todos los domingos a las **9:00 PM**, donde aprenderás de primera mano, el método y las técnicas para crecer en el negocio.
6. **Asiste al Entrenamientos presencial si hay en su región.**

SEGUNDA SEMANA:

1. Baja totalmente **gratis, el Sistema para alcanzar la libertad financiera, de tiempo y felicidad.**
2. **Baja Gratis**, el libro Como Crear la Red de Negocios más Grande del Mundo, y el Libro Entrenamiento para Millonarios leerlo, y empezar a colocarlo en práctica.
3. **Asiste e invita personas, a las video** conferencias por ZOOM los días martes y jueves a las **9:00 PM** el enlace lo encuentras en la www.entrenamientosavanzados.com
4. **Asiste a los entrenamientos** todos los domingos a las **9:00 PM**, donde aprenderás de primera mano, el método y las técnicas para crecer en el negocio.
5. **Asiste al Entrenamientos presencial si hay en su región.**

TERCERA SEMANA:

1. Colócate como reto dar una reunión de negocios cada día, a una persona.
2. Ponte la meta de afiliar una persona cada semana
3. **Asiste a las video** conferencias por ZOOM los días martes y jueves a las **9:00 PM** el enlace lo encuentras en la www.entrenamientosavanzados.com
4. **Asiste a los entrenamientos** todos los domingos a las **9:00 PM**, donde aprenderás de primera mano, el método y las técnicas para crecer en el negocio.
5. **Asiste al Entrenamiento presencial si hay en su región.**

CUARTA SEMANA:

1. Crea tu propia historia de Éxito.
2. Diariamente envía la carta de ventas mínimo a 5 prospectos nuevos, esto lo debes hacer, durante el tiempo del programa.
3. Colócate el reto de explicar a una persona al día, el proyecto de Entrenamientos Avanzados.
4. **Asiste e invita a tus referidos a las video** conferencias por ZOOM los días martes y jueves a las **9:00 PM** el enlace lo encuentras en la www.entrenamientosavanzados.com
5. **Asiste a los entrenamientos** todos los domingos a las **9:00 PM**, donde aprenderás de primera mano, el método y las técnicas para crecer en el negocio.
6. **Asiste al Entrenamiento presencial si hay en su región.**

Reflexión:

1. Piensa en que vas a invertir tus primeros 1.000 dólares.
2. Visualiza tu primer viaje con el negocio.
3. Véase como una persona prospera, en paz y tranquilidad.
4. Empieza a construir tu propia historia de éxito.
5. Desarrolla tu propia disciplina.

Importante tener en cuenta: A) si deseas que entrenamientos avanzados te de tiempo, debes dedicarle tiempo a entrenamientos. B) Si deseas que el negocio de Entrenamientos Avanzados te de dinero, debes darle dinero al negocio de Entrenamientos.

C) Ahora bien, si deseas tener un negocio que te produzca 1.000 dólares mensuales, y que puedas cobrar unos 50.000 dólares, dedícale mínimo 6 meses. D) Si deseas tener un negocio en grande que te produzca unos 10.000 dólares de regalías mensuales y cobrar en comisiones 100.000 dólares o un 1.000.000 millón de dólares debes dedicarle mínimo de 2 a 5 años. Tú eres el que decides que es lo que deseas en la vida.

La estrella del éxito

La estrella del éxito, es una estrella de 5 puntas, como puedes ver. Tiene 10 intersecciones o puntos de unión, donde se cruzan o llegan a las líneas rectas.

Vamos a llenar la estrella con 9 puntos, cubriendo 9 de las diez intersecciones, de la siguiente manera.

Tomo 9 bolitas de papel, fríjoles, botones o 9 lentejas, en fin, lo que tenga a mano y vamos a tratar de colocar esos nuevos elementos en la estrella del éxito de la siguiente forma, empieza por cualquier intersección, y cuentas, uno, dos, tres y ahí donde cuentes 3 colocas un elemento, siempre empiezas en una intersección que esté vacía, sin importar que la segunda intersección que cuentes tenga un elemento, lo básico para colocar los 9 elementos es empezar por una intersección vacía y terminar en una vacía; en donde colocarás otros elementos, hasta colocar los 9 elementos, si lo haces de primera vez, en 10, o en 100 intentos, maravilloso.

Empieza haciendo una estrella y ponte a practicar, que, si colocas en un comienzo 6,7 u 8 elementos, ten en cuenta que la constancia vence lo que la dicha nunca alcanza, dice el refrán popular.

Practica y ten buenos hábitos. Adelante siempre habrá una intersección sin llenar, que es la número 10, por donde se inicia a llenar la última intersección de la estrella del éxito.

Lógica de crecimiento

El 5 ha sido el número mágico a través de este **libro de mano**, así que resulta apropiado hacer un ejercicio matemático de 5 caras, el cual será también un auto motivador, cada vez que le muestres a un líder, la estrella del éxito, es una importante idea de cuán **rápido** tu organización puede crecer si tú empleas los principios que hemos enseñado en este libro.

Tú, empiezas por dibujar una estrella de 5 puntas y escribirás tú en el centro.

Permitiremos un mes de entrenamientos y llegaremos hasta dos meses, mientras que, a través del desarrollo, hacemos crecer nuestra organización (sin embargo, tu podrás usar cuanto tiempo desees). Lo idea es 15 días.



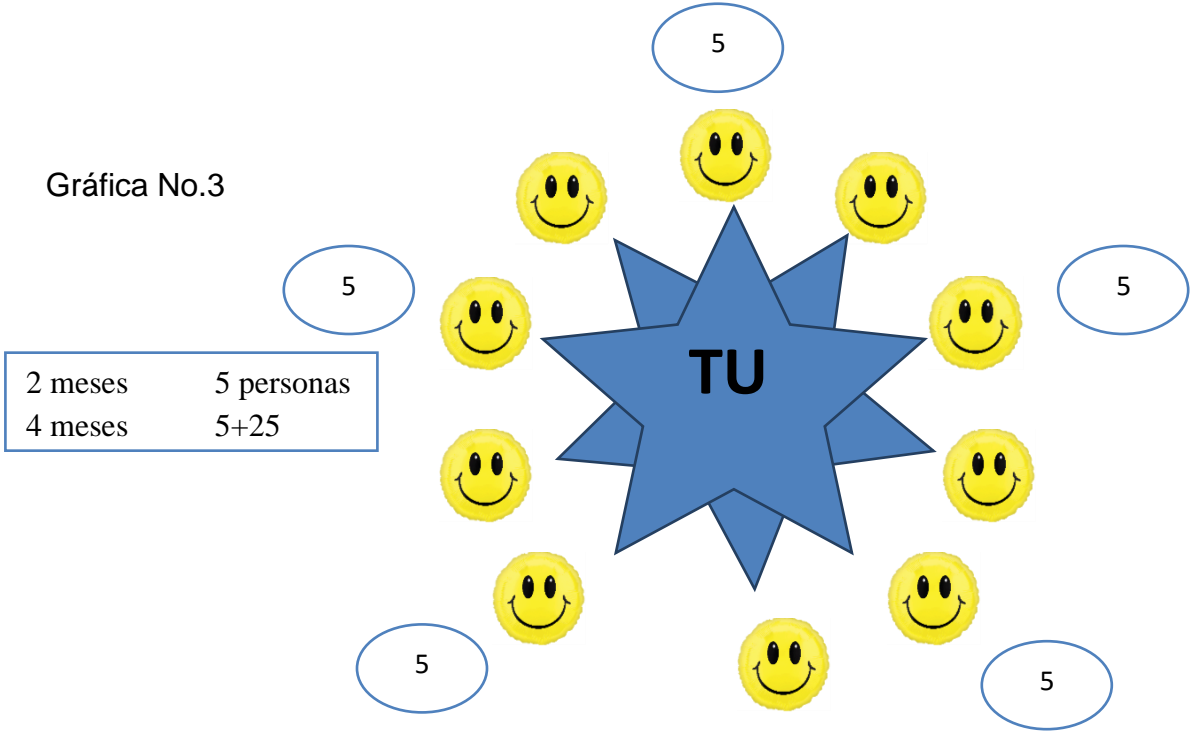
Tu entras en el negocio y en el peor de los casos en dos meses has patrocinado a 5 personas serias, que deseen realmente conseguir algo propio en la vida, escriba 2 meses= 5 personas en uno de los lados de la estrella, como se muestra en la gráfica No. 2.



Dos meses= 5 personas

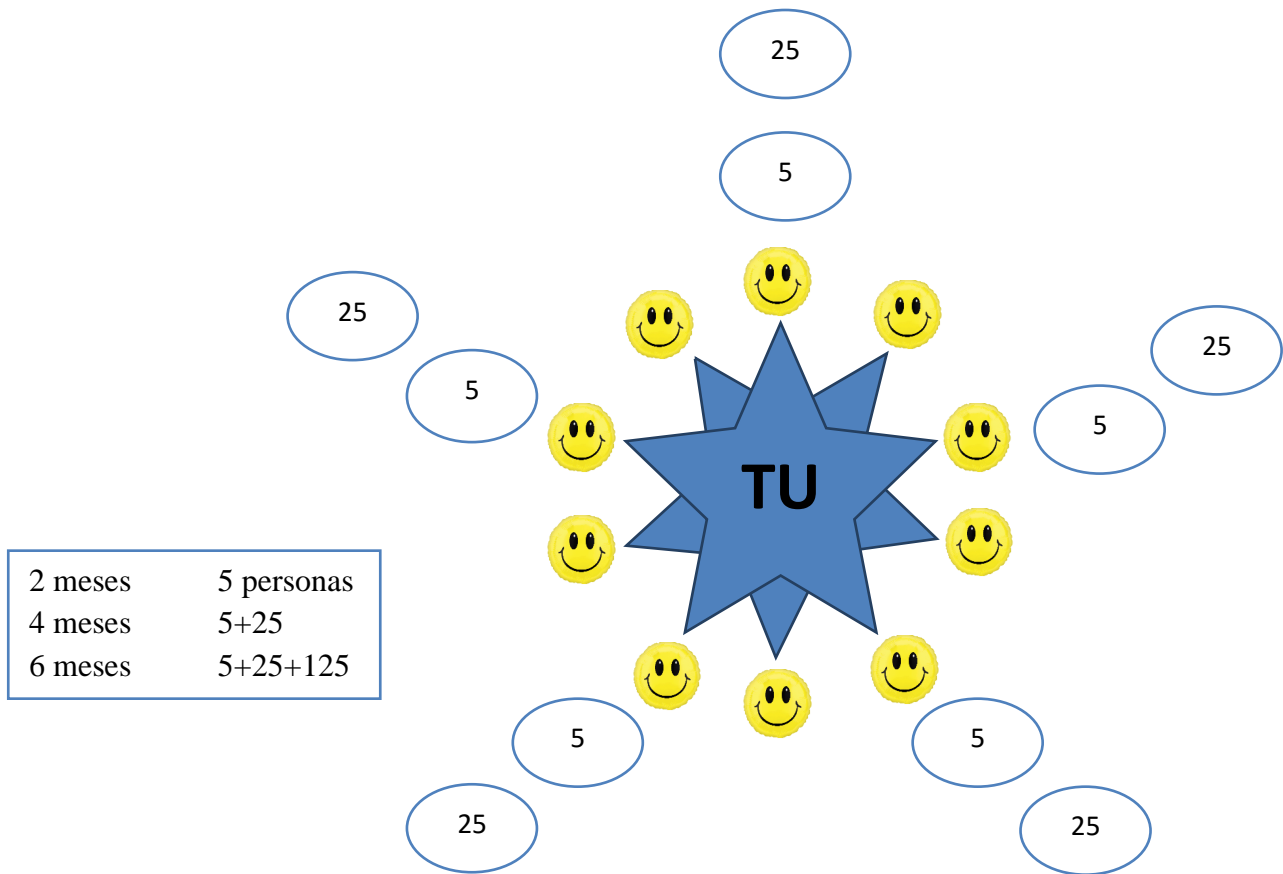
En dos meses más (por ejemplo, al final del cuarto mes), aquellos 5 de los dos primeros meses, habiendo sido enseñados a hacer lo que tú haces, le darán 25 patrocinados serios en el segundo nivel. Al mismo tiempo tú has desarrollado a 5 personas serias más en el primer nivel, apareciendo tu estrella del éxito como se muestra en la gráfica No.3.

Gráfica No.3



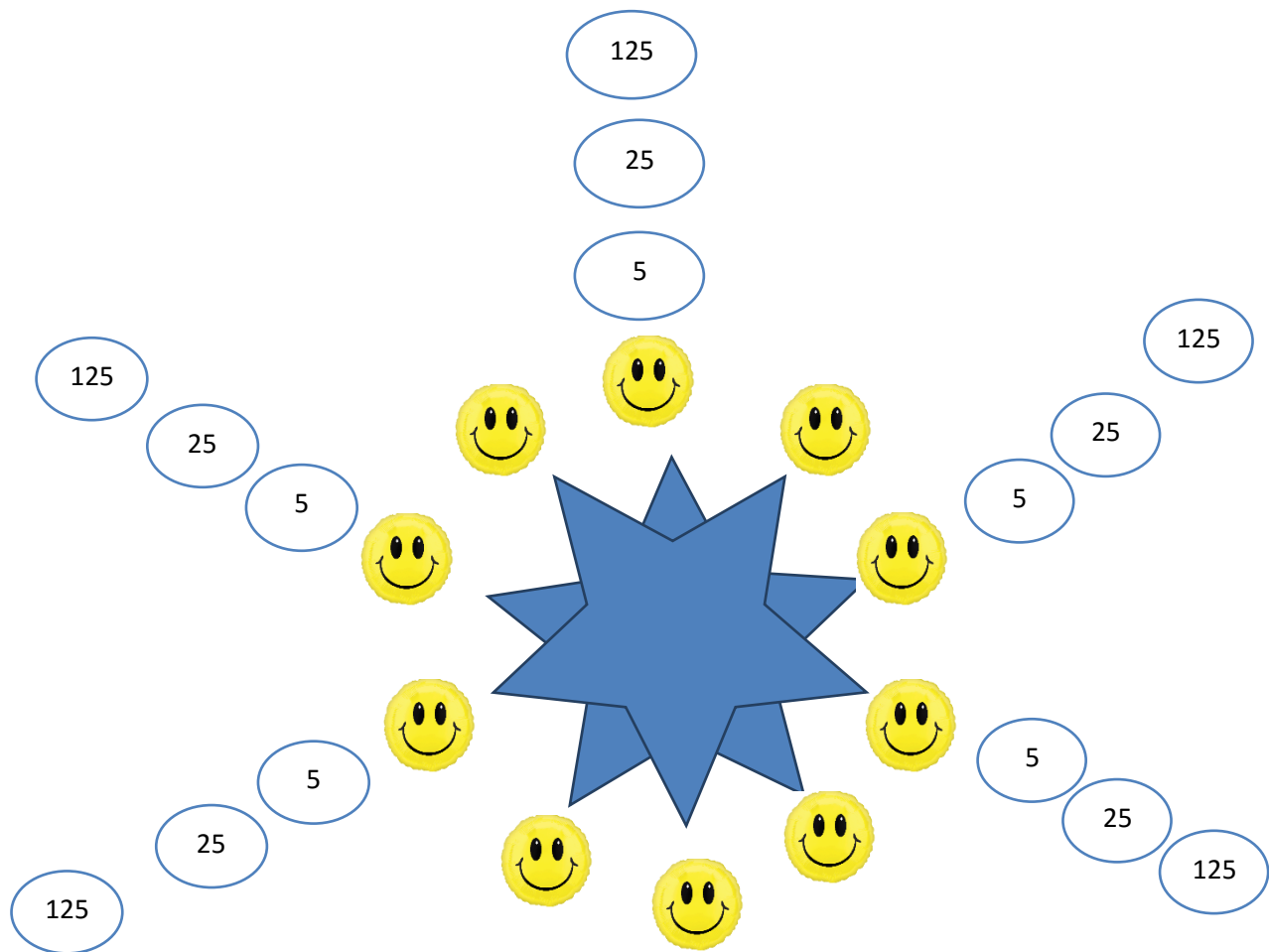
Después de 6 meses tu tendrás 125 personas en el tercer nivel que parte de tus 5 originales, 25 en el segundo nivel que parte de tu segundo grupo de 5 amigos serios, mas tu habrás desarrollado un tercer grupo de 5.

Ver gráfica No. 4.



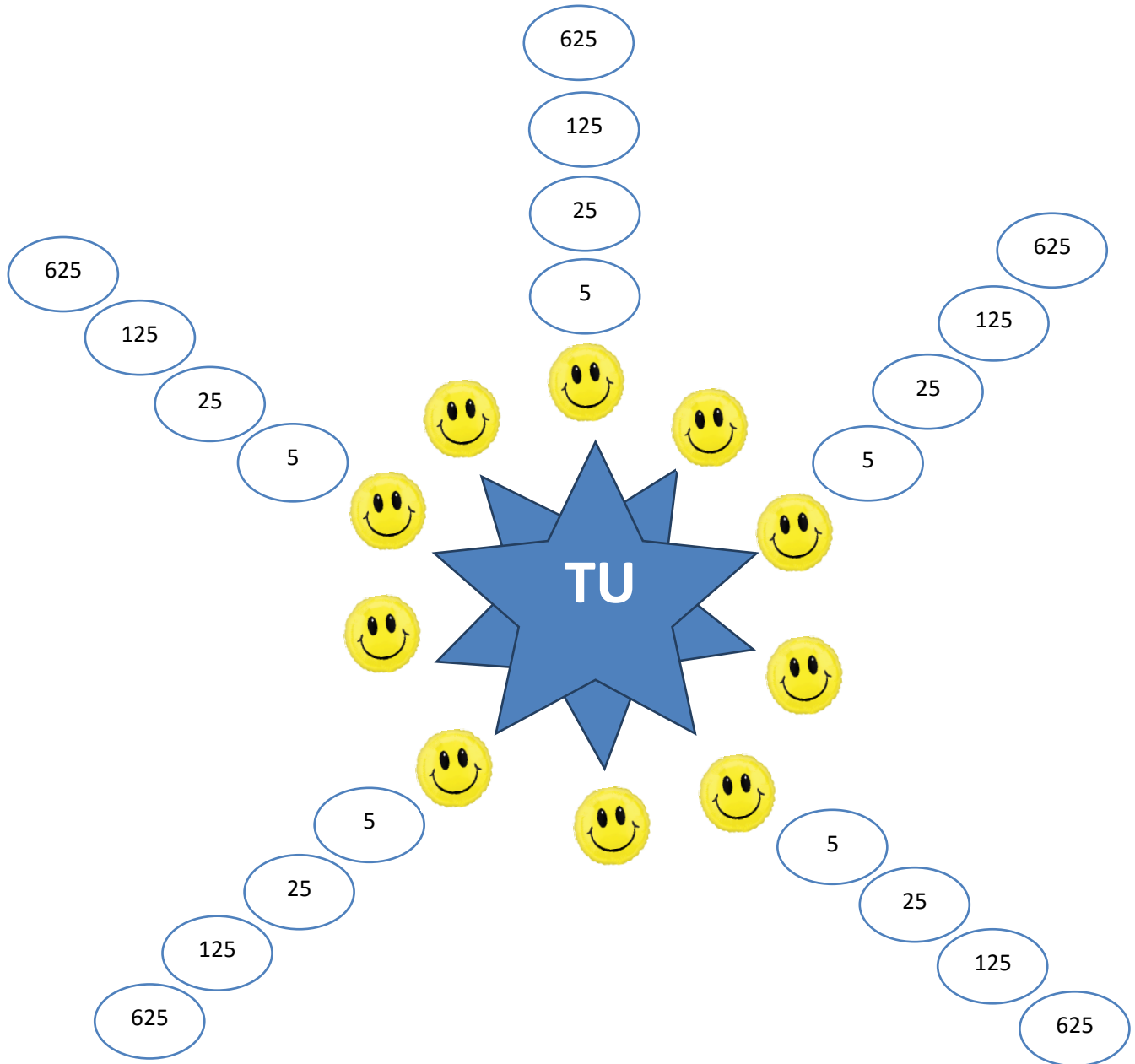
Al final de los 8 meses, tu estrella del éxito deberá aparecer como el que se muestra en la gráfica No. 5.

2 meses	5 personas
4 meses	5+25
6 meses	5+25+125
8 meses	5+25+125+625



Ahora si analizamos que pasa a su organización en los 10 meses vemos la gráfica No. 6.

2 meses	5 personas
4 meses	$5+25$
6 meses	$5+25+125$
8 meses	$5+25+125+625$
10 meses	$5+25+125+625+3.125$



Y para terminar veamos lo que sucede en un año. Patrocinando solamente 5 personas cada grupo en 2 meses, gráfica No. 7.

2 meses	5 personas
4 meses	$5+25$
6 meses	$5+25+125$
8 meses	$5+25+125+625$
10 meses	$5+25+125+625+3.125$
12 meses	$5+25+125+625+3.25+15.625$

Ahora vaya más lejos en tu estrella del éxito y observe la profundidad trabajando con el grupo de 5 personas serias que tú empezaste y enseñó a patrocinar y luego enseñaste hacer lo mismo. Ahí está el éxito del multinivel.

2 meses	5 personas
4 meses	5+25
6 meses	5+25+125
8 meses	5+25+125+625
10 meses	5+25+125+625+3.125
12 meses	5+25+125+625+3.25+15.625

Este es el resultado de la primera organización de 5 que tu formaste originalmente, en los dos primeros meses, pero, los otros 5 que formó en los siguientes 2 meses o sea al final del 4 mes y los 5 del final del 6 mes, y los 5 del 8 mes y del décimo y del año, ya podrás ver lo que le sucede a una organización bien dirigida.

Éxitos Infinitos

Recuerda para que el sistema funcione para ti, primero tú debes funcionar de acuerdo con el sistema.